الهلال للمشاريع

النشرة الدورية للهلال
للمشاريع ديسمبر 2025

الإمارات تستضيف وفدًا من قادة الأعمال والعمل الخيري في أفريقيا لدفع مسار الشراكات الاستراتيجية قدمًا

في إطار تنامي الشراكات الاقتصادية بين دولة الإمارات وأفريقيا، استضاف معالي بدر جعفر، المبعوث الخاص لمعالي وزير الخارجية لشؤون الأعمال والعمل الخيري، وفدًا رفيع المستوى من قادة الأعمال وروّاد العمل الخيري في أفريقيا، وذلك ضمن سلسلة من اللقاءات والمباحثات الرفيعة المستوى في دولة الإمارات، هدفت إلى دفع التعاون قدمًا في مجالات الاستثمار والتجارة والابتكار والعمل الخيري.

وضمن برنامج الزيارة، التقى صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، نائب رئيس دولة الإمارات ورئيس مجلس الوزراء وحاكم دبي، بالوفد خلال مائدة مستديرة إماراتية أفريقية رفيعة المستوى، بحضور نخبة من كبار المسؤولين، من بينهم: سمو الشيخ مكتوم بن محمد بن راشد آل مكتوم، النائب الأول لحاكم دبي ونائب رئيس مجلس الوزراء ووزير المالية؛ وسمو الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم، رئيس هيئة دبي للطيران المدني ورئيس مطارات دبي ورئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لطيران الإمارات والمجموعة؛ ومعالي محمد عبدالله القرقاوي، وزير شؤون مجلس الوزراء؛ ومعالي سلطان أحمد بن سليّم، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة موانئ دبي العالمية؛ وسعادة عبدالله بلالا، مساعد وزير الخارجية لشؤون الطاقة والاستدامة؛ ومعالي هلال سعيد المري، المدير العام لدائرة الاقتصاد والسياحة بدبي. وناقش المشاركون آفاق الاستثمار طويلة الأمد، والعوامل التنظيمية الداعمة، وفرص الشراكة العملية في القطاعات ذات الأولوية، بما يعكس التزامًا مشتركًا بتطوير التعاون بين دولة الإمارات وأفريقيا.

كما استضافت سموّ الشيخة لطيفة بنت محمد بن راشد آل مكتوم، رئيسة هيئة الثقافة والفنون في دبي، الوفد في متحف الشندغة، لبحث فرص التعاون في مجالات الثقافة والصناعات الإبداعية وتنمية المجتمع.

وفي أبوظبي، التقى الوفد بكلٍ من سموّ الشيخ خالد بن محمد بن زايد آل نهيان، ولي عهد أبوظبي ورئيس المجلس التنفيذي لإمارة أبوظبي، وسموّ الشيخ عبدالله بن زايد آل نهيان، وزير الخارجية، ومعالي نورة الكعبي، وزيرة دولة بوزارة الخارجية، ومعالي سلطان الشامسي، مساعد وزير الخارجية لشؤون التنمية والمنظمات الدولية، حيث جرى استعراض أولويات مشتركة شملت تمكين الشباب، والتعليم، والتحول الرقمي، وتطوير تطبيقات الذكاء الاصطناعي، والتبادل الثقافي، وتحسين فرص الحصول على الرعاية الصحية.

وأصبحت دولة الإمارات واحدة من أكثر الدول نشاطًا في الاستثمار الحكومي الأجنبي داخل أفريقيا، إذ ضخت ما يزيد على 110 مليارات دولار أمريكي خلال الفترة من 2019 إلى 2023. وخلال قمة مجموعة العشرين الأخيرة في جنوب أفريقيا، أطلقت دولة الإمارات مبادرة بقيمة مليار دولار أمريكي بعنوان "الذكاء الاصطناعي من أجل التنمية"، لدعم وتمويل مشاريع الذكاء الاصطناعي في الدول الأفريقية، مع التركيز على قطاعات التعليم والزراعة والبنية التحتية.
وضمّ الوفد كلًا من: السيد عبد الصمد ربيعو، السيد أليكو دانغوتي، الدكتورة إليزابيث جاك ريتش تين، السيد همفري كاريوكي، السيد يوهان روبرت، السيد محمد ديوجي، السير مو إبراهيم، السيد نجيب ساويرس، الدكتور باتريس موتسيبي، الدكتورة بريشس مولوي موتسيبي، السيد ستارايف ماسيبوا، السيدة تسيتسي ماسيبوا، والسيد توني إلوميلو.

المصدر: Emirates News Agency
UAE Ministry of Foreign Affairs

حوارات القطاعين العام والخاص تؤكد نهج الإمارات في النمو عبر الشراكات

في مستهل أسبوع الاجتماعات السنوية لحكومة دولة الإمارات، انعقدت جلسة رفيعة المستوى بعنوان "حوار الحكومة والأعمال من أجل العمل"، جمعت كبار صانعي السياسات والجهات التنظيمية وقادة القطاع الخاص، لبحث سبل توثيق التعاون بما يسرّع تنفيذ الأولويات الوطنية. وانطلق الحوار من قناعةٍ مفادها أن التقدّم المستدام يقوم على الشراكات، مع تركيزٍ واضح على تحويل الرؤى الاستراتيجية إلى تنفيذٍ منسّق عبر القطاعات الرئيسة في الاقتصاد.

وناقش المشاركون آليات مواءمة التوجيهات الحكومية مع معطيات السوق، بما يفضي إلى أطر تنظيمية تُيسّر الابتكار، وفي الوقت ذاته تضمن توجيه استثمارات القطاع الخاص لخدمة الأهداف الوطنية بعيدة المدى. وتناولت جلسات العمل محاور شملت تنويع الاقتصاد، وتبنّي التكنولوجيا، وتطوير الكفاءات، والاستدامة، مع إعطاء الأولوية لآليات عملية للعمل المشترك تتجاوز الطرح العام إلى خطواتٍ قابلة للتنفيذ.

وشاركت "الهلال للمشاريع" في هذا الحوار إلى جانب نخبة من الشركات الإماراتية والعالمية، وقدّمت رؤى حول دور المستثمرين والمشغّلين ذوي الأفق الطويل في بناء قطاعاتٍ أكثر متانة وجاهزية للمستقبل. كما أبرزت النقاشات أهمية وضوح المسارات التنظيمية، واتخاذ القرار استنادًا إلى البيانات، وتصميم شراكاتٍ فعّالة بين القطاعين العام والخاص تقوم على المساءلة والشفافية وتُفضي إلى نتائج قابلة للقياس.

وفي تعليقه على النقاشات، قال بدر جعفر:
"إن نجاح دولة الإمارات كان دائمًا ثمرة الشراكات؛ بين الاستراتيجية والتنفيذ، وبين السياسات وروح المبادرة في القطاع الخاص. وقد أكد حوار اليوم أن التقدّم لا يتحقق بمعزل عن الآخرين، بل عبر تعاونٍ مستمر يجمع بين الرؤية بعيدة المدى والابتكار والقدرة على الإنجاز. ومع مواصلة تنويع اقتصادنا وتوسيع شراكاتنا العالمية، سيظل الحفاظ على هذا الإيقاع من الحوار بين القطاعين العام والخاص عنصرًا أساسيًا لاستدامة مسار نمو دولة الإمارات."

واختُتم الحوار بتوافقٍ على أهمية الحفاظ على هذه الروح من التفاعل، عبر تعاونٍ منظم وموجّه نحو الحلول، بما يضمن أن تتحول نقاشات اليوم إلى خطواتٍ عملية تُترجم إلى تقدّم ملموس خلال الأشهر المقبلة.

وتجمع الاجتماعات السنوية لحكومة دولة الإمارات الجهات الاتحادية والمحلية لمواءمة البرامج والأهداف المرتبطة بالتنمية الوطنية، مع إشراك القطاع الخاص في هذا المسار بما يقدّمه من رؤى سوقية وابتكار وخبرة ميدانية، تسهم في دعم صناعة السياسات على أعلى المستويات.

المصدر: Emirates News Agency

الهلال للمشاريع تسلّط الضوء على دور التعاون والابتكار في التحول الحضري خلال فعالية عالمية لرؤساء البلديات

جدّدت "الهلال للمشاريع" التزامها بدفع نموّ حضري مستدام وشامل يقوده الابتكار، بصفتها شريكًا رئيسيًا لـ"قمة مدن آسيا والمحيط الهادئ 2025" و"منتدى رؤساء البلديات"، اللذين استضافتهما مدينة إكسبو دبي. وقد جمعت القمة أكثر من 1,500 من رؤساء البلديات ونوابهم وكبار مسؤولي المدن، إلى جانب قادة من قطاعات الأعمال والاستثمار والابتكار، لتبادل الأفكار وبناء شراكات تسهم في تشكيل مدن المستقبل.

وضمن مشاركتها، استضافت "الهلال للمشاريع"، بالتعاون مع شركتها التابعة "غلفتينر"، عشاءً خاصًا بعنوان "عشاء في الصحراء" لرؤساء البلديات والوفود الزائرة، احتفاءً بقوة التواصل بين الناس والمدن والأفكار، وبما يعكس التزام دولة الإمارات الراسخ بالحوار والتعاون.

وقال الرئيس التنفيذي لـ"الهلال للمشاريع" بدر جعفر: "إن قصة دولة الإمارات تقوم على الشراكات، عبر جمع القطاعين العام والخاص والقطاع الخيري لتحويل طموحات المدن الجريئة إلى مشاريع قابلة للتنفيذ ومستدامة."

وأضاف: "إن استضافة منتدى رؤساء البلديات ضمن قمة مدن آسيا والمحيط الهادئ في دبي تأتي امتدادًا لهذا الإرث، من إكسبو 2020 إلى COP28، وتؤكد عزمنا على مشاركة التجارب التي أثبتت نجاحها هنا، وفي الوقت ذاته التعلّم من التجارب الناجحة في مدنكم."

وشارك عدد من كبار ممثلي "الهلال للمشاريع" في جلسات رئيسية ضمن أعمال القمة، قدّموا خلالها رؤى حول الدور المتنامي للقطاع الخاص في تمكين منظومات حضرية مستدامة ومتقدمة تقنيًا.

وقال توشار سينغفي، نائب الرئيس التنفيذي ورئيس قطاع الاستثمارات في "الهلال للمشاريع": "إن الجيل القادم من المدن سيتحدد بمدى قدرتنا على تحويل البيانات إلى معرفة، ثم تحويل تلك المعرفة إلى فرص شاملة للجميع."

وأضاف: "في الهلال للمشاريع، نستثمر عبر منظومة البنية التحتية الرقمية والابتكار، من التقنيات المالية والتقنيات الطبية إلى التنقل وتقنيات الأغذية، بما يسهم في تسريع تقديم خدمات رائدة وبناء مدن أكثر ذكاءً واتصالًا وشمولًا."

قمة الشراكة لاتحاد الصناعات الهندية تسلّط الضوء على تدفقات الاستثمار بين الإمارات والهند

شارك توشار سينغفي، نائب الرئيس التنفيذي ورئيس قطاع الاستثمارات في الهلال للمشاريع، إلى جانب نخبة من القيادات في قمة الشراكة 2025 لاتحاد الصناعات الهندية، لبحث كيف يسهم نضوج منظومة الابتكار في الهند في تمكين الشركات الناشئة من التحول إلى مؤسسات قادرة على المنافسة عالميًا. وقد انعقدت القمة تحت شعار "التكنولوجيا والثقة والتجارة: الإبحار في النظام الجيو-اقتصادي الجديد"، وجمعت مسؤولين حكوميين ومؤسسين وخبراء في القطاع لمناقشة أنماط جديدة لتكامل رأس المال والتكنولوجيا والأسواق.

وخلال النقاشات، سلّط توشار الضوء على أن الابتكار عند تقاطع القوة الديموغرافية، والإصلاحات التنظيمية، وتسارع تبنّي الحلول الرقمية، يفتح آفاقًا واسعة عبر قطاعات مثل الاستهلاك، والتصنيع، والخدمات اللوجستية، والخدمات الرقمية. كما تناول المشاركون كيف تُسهم كل من تعمّق البنية التحتية الرقمية العامة في الهند، وبيئة السياسات الداعمة للنمو، واتساع قاعدة المواهب الريادية، في تقليص الفجوة بين الفكرة في مراحلها المبكرة وبين شركة جاهزة للتوسع والنمو.

كما شكّلت القمة منصة مناسبة لوضع خطط الهلال للمشاريع الاستثمارية المُعلنة مؤخرًا في سياقها، والتي تستهدف ضخ مليار درهم إماراتي عبر أسواق عالية النمو في الهند وجنوب شرق آسيا ودول مجلس التعاون الخليجي. وتستند هذه الاستراتيجية إلى سجل الهلال للمشاريع في دعم شركات هندية، من بينها فليب سبيسز، منصة تصميم وتنفيذ داخلي مدعومة بالتكنولوجيا؛ وديستِل، شركة متخصصة في الكيماويات الدقيقة تركّز على البحث والتطوير؛ وفريش تو هوم، شركة تجارة إلكترونية وسلاسل إمداد مدعومة بالتكنولوجيا. وتعكس هذه الاستثمارات تركيز سي إي-إنفستس على شركات تمتلك أساسيات قوية، وتقنيات متمايزة، وقدرة واضحة على التوسع إقليميًا.

وتواصل السوق الهندية الكبيرة، واتساع القاعدة التصنيعية، وتنامي اندماج الهند في سلاسل القيمة العالمية، توفير بيئة مواتية لتوسع الشركات المحلية. وعلى امتداد شبكة شراكات اتحاد الصناعات الهندية، أبرزت النقاشات تدفقًا قويًا للفرص أمام المستثمرين والمشغّلين الراغبين في المشاركة في هذه المرحلة التالية من النمو.

غلفتينر تطلق خدمة جي تي لاينز للشحن السريع داخل منطقة الخليج

أطلقت غلفتينر خدمة بحرية جديدة ضمن علامتها جي تي لاينز تحت اسم خدمة الشحن السريع داخل الخليج (IGX)، لتؤسس ممرًا بحريًا مخصصًا يربط موانئ رئيسية عبر دول مجلس التعاون الخليجي والعراق. واعتبارًا من شهر ديسمبر، توفّر خدمة IGX ربطًا إقليميًا سريعًا وموثوقًا، بما يتيح للشركات خيارًا أكثر كفاءة مقارنة بالمسارات البرية التقليدية وخطوط الشحن طويلة المسافة.

وتربط الخدمة بين عُمان ودولة الإمارات وقطر والمملكة العربية السعودية والكويت والعراق (أم قصر – محطة ICT/ محطة غلفتينر)، بما يدعم نمو أحجام التجارة ويوفر لعملاء الشحن مرونة أكبر في تخطيط سلاسل الإمداد. ومع رحلات أسبوعية في أيام ثابتة ومسارات مُحسّنة، صُمّمت IGX لضمان سرعة دوران العمليات وتوفير أوقات عبور متوقعة، بما يساعد العملاء على تحسين إدارة المخزون والحد من التأخيرات.

إلى جانب النقل البحري من ميناء إلى ميناء، تعمل جي تي لاينز على دمج خدمة IGX ضمن منظومة الخدمات اللوجستية الأوسع لدى غلفتينر. وتتيح حلول النقل من الباب إلى الباب، بما في ذلك النقل البري، وعمليات العبور عبر مراكز المناولة، وخدمات المناطق الجمركية والخدمات المقيّدة، انتقال الشحنات بسلاسة من نقطة المنشأ إلى الوجهة النهائية ضمن إطارٍ واحد منسّق. وتكتسب هذه المقاربة المتكاملة قيمة خاصة للقطاعات التي تعتمد على تسليمات حسّاسة للوقت وتوزيع إقليمي موثوق.

كما يدعم إطلاق IGX أهدافًا إقليمية أوسع تتعلق بتحسين الربط والاستدامة. فمن خلال توفير خيار بحري قصير المسافة يتمتع بقدرة تنافسية، يمكن للخدمة تخفيف الضغط عن المنافذ البرية المزدحمة، وخفض الانبعاثات المرتبطة بالنقل لكل طن من البضائع المنقولة، وفتح مسارات جديدة للتجارة البينية داخل الخليج. ومن المقرر أن تبدأ رحلات IGX في ديسمبر وفق جدول أسبوعي ثابت، بما يمنح العملاء مواعيد واضحة تساعدهم على التخطيط لشحناتهم الإقليمية بكفاءة.

غلفتينر توطّد شراكتها الاستراتيجية مع سبيس إكس

تعمل غلفتينر على تعميق شراكتها الاستراتيجية مع سبيس إكس، استنادًا إلى تعاونٍ ممتد يربط بين الخدمات اللوجستية البحرية المتقدمة وقطاع الفضاء التجاري سريع النمو. وقد عقد كبار المسؤولين في الجهتين لقاءً مؤخرًا لاستعراض سير العمليات الحالية ورسم ملامح المرحلة المقبلة من المبادرات المشتركة، والتي تتمحور حول محطة كانافيرال للشحن في الولايات المتحدة الأمريكية.

وضمّ وفد غلفتينر فريد بلبوب، الرئيس التنفيذي للمجموعة، وعمر ريشي، نائب الرئيس التنفيذي والرئيس التجاري العالمي، وفيكتور واي، المدير الإقليمي الأول للشؤون التجارية. والتقى الوفد بعدد من قيادات سبيس إكس، من بينهم بريت جونسن، المدير المالي للمجموعة، وماجلا كوستو، نائبة رئيس الشؤون المالية، لبحث فرص النمو المستقبلية، وتحسين الكفاءة التشغيلية، وتطوير حلول مصممة وفق الاحتياجات لدعم متطلبات الشحن المرتبطة بعمليات الإطلاق ونقل الشحنات عالية القيمة.

وباعتبار سبيس إكس أحد العملاء الرئيسيين لدى غلفتينر في محطة كانافيرال للشحن، فإنها تُعدّ جزءًا محوريًا من خطط تطوير المحطة على المدى الطويل. وقد ركّزت المناقشات على سبل مواصلة محطة كانافيرال للشحن أداء دورها كمركز لوجستي موثوق لسلاسل إمداد عالية الحساسية للوقت، تُدار بدقة وترتبط بعمليات الإطلاق والقطاعات المرتبطة بها.

وعقب الاجتماعات، تواصل فرق غلفتينر وسبيس إكس تنفيذ عدد من مسارات العمل المشتركة في محطة كانافيرال للشحن، بما يشمل تخطيط الطاقة الاستيعابية، وإجراءات مناولة الشحنات، ومتطلبات البنية التحتية اللازمة لدعم عمليات الإطلاق المستقبلية والأنشطة المرتبطة بقطاع الفضاء.

مومنتوم لوجستكس تعزّز قدراتها في سلاسل الإمداد المتجهة إلى أفريقيا

تواصل مومنتوم لوجستكس تطوير عروضها وخدماتها الاستراتيجية عبر توسيع خدمات إعادة التعبئة بين الحاويات من جبل علي إلى موانئ أفريقية رئيسية، بما يمكّن الشركات من الاستغناء عن التخزين الوسيط وتحسين كفاءة سلاسل الإمداد.

وبفضل موقعها الاستراتيجي في المنطقة الحرة بجبل علي (جافزا)، تستفيد مومنتوم من القرب من مراكز الشحن البحري العالمية ومن المزايا الجمركية لتقديم حلول لوجستية أكثر انسيابية للتجارة الدولية. كما تسهم الخدمات الموسّعة للشركة في تسريع حركة الشحنات لدى الشركاء، مع تحقيق خفض ملموس في التكاليف.

ومن خلال دمج خيارات النقل متعدد الوسائط مع التخزين بالجملة والخدمات ذات القيمة المضافة، تضمن مومنتوم مناولة سلسة للشحنات من نقطة المنشأ إلى الوجهة النهائية. وتكتسب هذه القدرات أهمية خاصة للشركات التي تبحث عن حلول قابلة للتوسع وفعّالة من حيث التكلفة في أسواق إقليمية سريعة التغير.

وبصفتها حلقة وصل موثوقة بين آسيا ومنطقة الخليج وأفريقيا، تواصل مومنتوم تطوير نماذج لوجستية أكثر ذكاءً، تركّز على سرعة الإنجاز والمرونة والقدرة على التكيّف. وتشمل أبرز المزايا التي يحصل عليها الشركاء ما يلي:

- خفض تكاليف النقل من خلال تحسين المسارات وإجراءات المناولة
- تقليص مدد التسليم عبر خدمات إعادة التعبئة بين الحاويات مباشرةً إلى الأسواق النهائية
- تبسيط الخدمات اللوجستية عبر الحدود عبر حلول متكاملة للتخليص الجمركي وإجراءات الموانئ

ومع تنامي الطلب على ممرات تجارية أكثر كفاءة، تتيح قدرات مومنتوم في إعادة التعبئة بين الحاويات ميزة واضحة تتمثل في تقليل التأخيرات، ورفع القدرة الاستيعابية للتشغيل، وضمان استمرارية حركة الشحنات بكفاءة.

الهلال للمشاريع الاستثمارية تعتزم ضخ مليار درهم إماراتي عبر أسواق الخليج وآسيا

أعلنت الهلال للمشاريع الاستثمارية، منصة الاستثمار الاستراتيجية التابعة للهلال للمشاريع، عن خطط لضخ مليار درهم إماراتي (272 مليون دولار أمريكي) على مدى السنوات الثلاث المقبلة في أسواق عالية النمو في الهند وجنوب شرق آسيا ودول مجلس التعاون الخليجي. وسيجمع برنامج الاستثمار بين الاستثمارات المباشرة وتخصيصات الصناديق لاقتناص الفرص ضمن أربعة قطاعات رئيسية: السلع الاستهلاكية، والرعاية الصحية، والتصنيع، والخدمات المالية.

وفي تعليقه على الإعلان، قال بدر جعفر، الرئيس التنفيذي للهلال للمشاريع: "نرى فرصًا كبيرة في هذه المناطق لاستثمارات استراتيجية طويلة الأجل تراعي الأثر، وتدعم نمو شركات منضبطة ماليًا وذات قيمة اجتماعية وقادرة على المنافسة عالميًا."

وعادة ما تستهدف الهلال للمشاريع الاستثمارية حصصًا أقلية مؤثرة، باستثمارات تتراوح بين 75 و200 مليون درهم إماراتي للصفقة الواحدة. وتستند المنصة إلى شبكة الهلال للمشاريع، وتكامل محفظتها الاستثمارية، وأفقها الاستثماري طويل المدى، لدعم شركات متوسطة الحجم واعدة في مسار توسعها عبر الممر الخليجي الآسيوي.

وقالت غادة عبد القادر، نائبة الرئيس الأولى في الهلال للمشاريع الاستثمارية: "نسعى إلى بناء شراكات طويلة الأمد مع المؤسسين وفرق الإدارة، بهدف دفع خلق القيمة وبناء قادةٍ مستقبليين في قطاعاتهم. وتعكس استراتيجيتنا اتجاهات الاستثمار المتنامية على مستوى المنطقة والقطاعات، كما تستند إلى سجلّنا القوي عبر محور الإمارات–الهند وامتداداته ضمن ممر الخليج–آسيا، بما في ذلك عبر منصة رأس المال الجريء سي إي–فينتشرز، واستثمار الهلال للمشاريع الاستثمارية مؤخرًا ضمن جولة التمويل من الفئة "ج" في شركة فليب سبيسز، الشركة الرائدة في مجال التصميم والتنفيذ الداخلي المعتمد على التكنولوجيا، والناشطة في الهند والولايات المتحدة."

وسيتم توظيف برنامج المليار درهم من خلال مجموعة من الاستثمارات الأقلّية في شركات تتمتع بأساسيات قوية، وإمكانات واضحة للتوسع الإقليمي، وحوكمة منضبطة، وذلك عبر ممر الخليج–آسيا.

مجتمع الاستثمار بين الهند والخليج يجتمع في دبي لبحث التحولات الهيكلية والفرص القابلة للتوسع

تحت شعار "واحة إلى فرصة: ربط رأس المال وبناء المستقبل"، جمعت قمة الشركاء المحدودين التي ينظمها VCCircle نخبة من قيادات مجتمع الاستثمار بين الهند والخليج، لتسليط الضوء على الفرص الإقليمية وإبراز كيف يمكن للأطراف في الجانبين تحقيق عوائد قوية بالتوازي مع دعم الاستدامة والتوسع.

وشاركت غادة عبد القادر، نائبة الرئيس الأولى في الهلال للمشاريع الاستثمارية، في الجلسة الافتتاحية بعنوان "إطلاق فرص الشركاء (غير) المحدودين: الإبحار في ممر الاستثمار بين الهند والخليج". وأكدت أن هذا الممر يمثل فرصة هيكلية لا ترتبط بدورة اقتصادية عابرة، موضحةً أن هدف الهلال للمشاريع على المدى الطويل هو مواصلة دعم شركات متوسطة الحجم واعدة ستقود المرحلة المقبلة من النمو الاقتصادي في المنطقتين. وأضافت أن استثماراتنا تنطلق من أطروحة واضحة قبل التنفيذ، مع التركيز على تحولات هيكلية تعيد تشكيل أسواقنا، مثل نمو الاستهلاك، واتساع نطاق الائتمان، والتحول الصناعي، وتسارع تبنّي الحلول الرقمية، وإعادة تشكيل سلاسل الإمداد، والابتكار في قطاع الرعاية الصحية.

تُظهر البيانات أن جانبًا كبيرًا من الفرص ما يزال قيد التشكل:

- تدفّق أكثر من 83 مليار دولار أمريكي من رأس المال الخاص عبر الحدود بين آسيا والشرق الأوسط خلال الأعوام الخمسة الماضية.
- تُعدّ دولة الإمارات اليوم سابع أكبر مستثمر في الهند، بإجمالي تدفقات استثمار أجنبي مباشر تراكمية بلغت 22.8 مليار دولار أمريكي.
- بلغت الاستثمارات الهندية المباشرة إلى الخارج في دولة الإمارات 16.5 مليار دولار أمريكي.
- تجاوزت التجارة الثنائية 100 مليار دولار أمريكي سنويًا، ما يعكس نموًا ملحوظًا منذ دخول اتفاقية الشراكة الاقتصادية الشاملة بين الهند والإمارات (CEPA) حيّز التنفيذ في عام 2022.

ويُعيد هذا التقاطع بين مواءمة السياسات وبنية التجارة ورأس المال الخاص رسم مسارات تدفق رأس المال بين دولة الإمارات والهند بصورة جوهرية، كما يوفّر أرضية صلبة لنهجنا الاستثماري. فنحن نركّز على دعم الشركات التي تتمتع باقتصاديات وحدة واضحة، وقابلية مثبتة للتوسع، وتُدار بواسطة مؤسسين وفرق إدارة قوية قادرة على الصمود. والأهم أنها تُظهر انضباطًا عاليًا في استخدام رأس المال، وقدرة على التكيّف مع تغيّرات الأسواق وتسارعها.

مركز الشارقة لطيران رجال الأعمال التابع لجاما للطيران يحقق مراحل متقدمة في أعمال الإنشاء ويحظى بتقدير القطاع

يتقدّم العمل في مشروع مركز الشارقة لطيران رجال الأعمال الجديد التابع لشركة جاما للطيران، إحدى شركات محفظة الهلال للمشاريع الاستثمارية. ويقام المركز على مساحة 80,000 متر مربع، ومن المتوقع أن يسهم بصورة كبيرة في تطوير البنية التحتية لطيران رجال الأعمال في دولة الإمارات العربية المتحدة.

وخلال زيارة ميدانية حديثة للموقع، اطّلع توشار سينغفي، نائب الرئيس التنفيذي ورئيس قطاع الاستثمارات في الهلال للمشاريع، وغادة عبد القادر، نائبة الرئيس الأولى في الهلال للمشاريع الاستثمارية، إلى جانب مروان خالق، الرئيس التنفيذي لجاما للطيران، وتوم مورفي، المدير العام لخدمات تشغيل طيران رجال الأعمال، على سير أعمال الإنشاء وتقدّم التنفيذ. وأبرزت الزيارة ما تحقق من مراحل رئيسية، مع توافق واضح بشأن متطلبات المرحلة المقبلة وخطط استكمال الأعمال.

وقد صُمّم مركز الشارقة لطيران رجال الأعمال لرفع الكفاءة التشغيلية والارتقاء بمعايير الخدمة. وسيضم حظيرة طائرات بمساحة 12,000 متر مربع، ومحطة VVIP من طابقين بمساحة 3,000 متر مربع، وساحة مواقف مخصصة للطائرات، إضافةً إلى مرافق صيانة متقدمة وفق أحدث المعايير.

كما ينسجم هذا المركز مع استراتيجية جاما للطيران لتوسيع حضورها في دولة الإمارات وترسيخ مكانة الشارقة كنقطة محورية ضمن شبكتها الإقليمية. ومن خلال جمع خدمات مزوّد خدمات الطيران الأرضية لطيران رجال الأعمال (FBO) وخدمات الصيانة والإصلاح والإصلاح الشامل (MRO) في موقع واحد، سيقدّم مركز الشارقة لطيران رجال الأعمال حلولًا متكاملة لطيران رجال الأعمال لتلبية الطلب المتنامي في منطقة الخليج.

وتقديرًا لاتساع قدراتها، أُدرجت جاما للطيران ضمن قائمة أفضل مرافق خدمات طيران رجال الأعمال في الشرق الأوسط لعام 2025 الصادرة عن مجلة أفييشن بيزنس ميدل إيست، بما يعكس مكانتها القيادية وإسهامها المستمر في قطاع الطيران بالمنطقة.

تقدّم شركة **جاما للطيران** مجموعة متكاملة من خدمات الطيران التجاري والمهام الخاصة، إلى جانب حلول التكنولوجيا وخدمات الاستعانة بمصادر خارجية، وذلك لخدمة الشركات العالمية الكبرى، والهيئات الحكومية، والمؤسسات الصحية، والأفراد من أصحاب الثروات العالية حول العالم: gamaaviation.com

الهلال للمشاريع الناشئة تنفّذ خروجًا استراتيجيًا من ترانسكورب، ضمن أنجح عمليات التخارج في المنطقة على مستوى جميع القطاعات

أتمّت الهلال للمشاريع الناشئة، منصة رأس المال الاستثماري المؤسسي التابعة للهلال للمشاريع، تخارجًا استراتيجيًا من حصتها في ترانسكورب، شركة الخدمات اللوجستية وإتمام الطلبات ومقرّها دولة الإمارات العربية المتحدة، عبر بيعها إلى شركة إليت، المشغّل الإقليمي الرائد والمدعوم من جرين دوم للاستثمارات. وحققت الصفقة عائدًا قدره 7.6 أضعاف على رأس المال المستثمر، لتُصنّف ضمن أنجح عمليات التخارج في المنطقة عبر مختلف القطاعات.

وكانت الهلال للمشاريع الناشئة قد استثمرت للمرة الأولى في ترانسكورب عام 2018، وأسهمت في تطورها لتصبح لاعبًا رئيسيًا في خدمات سلسلة التبريد، والتوصيل للمرحلة الأخيرة، والتوزيع بين الشركات. وخلال فترة الاستثمار، عمل فريق الهلال للمشاريع الناشئة عن كثب مع إدارة ترانسكورب على تطوير الحوكمة، ورفع كفاءة الأنظمة الداخلية، وتهيئة مسارات نمو استراتيجية.

وقال توشار سينغفي، نائب الرئيس التنفيذي ورئيس قطاع الاستثمارات في الهلال للمشاريع:

"نفخر بدعمنا لتحوّل ترانسكورب إلى شركة لوجستيات قابلة للتوسع بمعايير مؤسسية، تخدم بعضًا من أكثر القطاعات حيوية في المنطقة."

وأضاف: "تعكس هذه الصفقة نهجنا طويل الأمد في بناء شركات متينة وقابلة للتوسع تسهم في رفع تنافسية المنطقة."

ومن جانبه، قال رودريغ نكوزي، الرئيس التنفيذي والمؤسس لشركة ترانسكورب: "لم تكن الهلال للمشاريع الناشئة مجرد مستثمر، بل كانت شريكًا استراتيجيًا حقيقيًا. فمنذ المراحل الأولى، عملوا معنا على تطوير أنظمتنا، وتوسيع علاقاتنا المصرفية، وتوسيع حضورنا التجاري. ونحن متحمسون للمرحلة المقبلة مع انضمامنا إلى شركة إيليت."

كما علّق هشام البحار، الرئيس التنفيذي لشركة إيليت، قائلًا: "إن الموقع الريادي لترانسكورب في لوجستيات سلاسل التبريد وشبكتها المتنامية في دول مجلس التعاون سيشكلان محورًا رئيسيًا في توسعنا الإقليمي وفي طموحنا لبناء منصة قوية في مجال سلاسل التبريد."

وعقب إتمام الصفقة، ستندمج ترانسكورب ضمن منصة الخدمات اللوجستية التابعة لشركة إيليت، دعمًا لخطط المجموعة لتوسيع قدراتها في سلاسل التبريد والتوصيل في المرحلة الأخيرة على مستوى دول مجلس التعاون.

تُعدّ شركة **ترانسكورب** إنترناشونال منظومة متكاملة قائمة على الأنظمة الذكية للخدمات اللوجستية، تعمل وفق نموذج الأعمال بين الشركات والمستهلك النهائي، وتسعى إلى معالجة تحديات المنظومات متعددة القنوات في خدمات النقل بالمراحل الأولى والوسطى والأخيرة ضمن مجال النقل والتخزين المبرّد والمجمّد: transcorp-intl.com

نجح نظام إكس كاث الروبوتي للتدخلات داخل الأوعية الدموية في إجراء أول عمليات علاج تمدد الأوعية الدموية الدماغية على البشر عالميًا

أعلنت شركة إكس كاث، وهي شركة أجهزة طبية مكرّسة للريادة في مجال الروبوتات الجراحية للتدخلات العصبية داخل الأوعية الدموية (EVR)، والهلال للمشاريع بصفتها الجهة المؤسسة وأكبر مساهم في شركة إكس كاث، في نوفمبر 2025 عن نجاح أول استخدام على البشر لنظام إكس كاث الروبوتي (EVR) لعلاج ثلاثة مرضى يعانون من تمدّدات وعائية دماغية معقّدة.

وبهذه الإجراءات، أصبح نظام EVR التابع لشركة إكس كاث النظام الروبوتي الوحيد داخل الأوعية الدموية الجاري تطويره حاليًا الذي حقق القدرة على توجيه الأدوات داخل الجمجمة أو تنفيذ تدخلات عصبية داخل الأوعية الدموية لأغراض علاجية. كما يُعد أول روبوت عصبي وعائي ثلاثي المحاور في العالم يُستخدم لإجراء علاج.

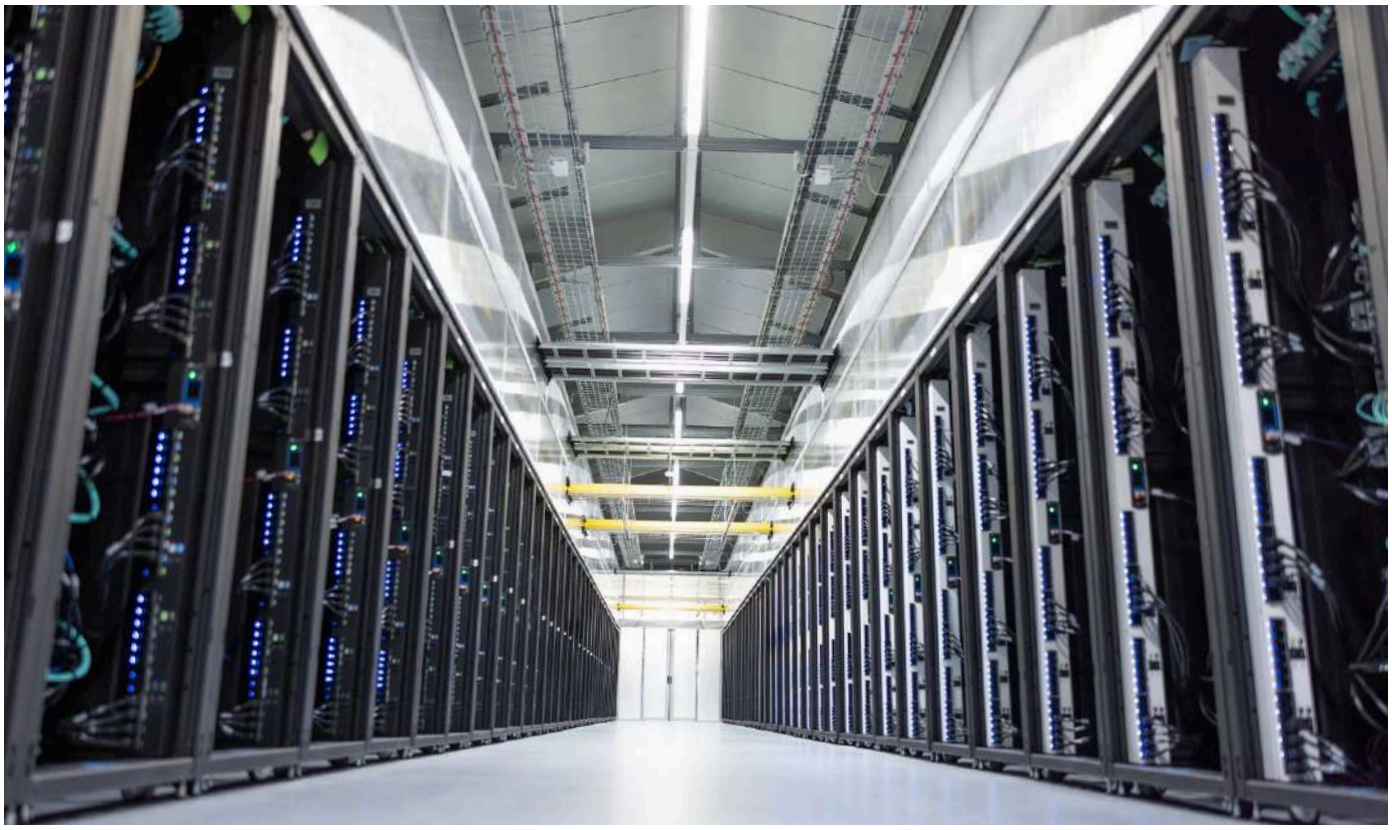
وقال نيراج أغراوال، عضو مجلس إدارة شركة إكس كاث والمدير التنفيذي في الهلال للمشاريع: "إن هذا التقدّم اللافت من شركة إكس كاث يسلّط الضوء على ريادة المنطقة في قطاع الرعاية الصحية عالميًا، ويؤكد التزام الهلال للمشاريع بدفع الابتكار في الرعاية الصحية. كما يبيّن هذا الإنجاز كيف يمكن لاستراتيجية استثمار موجّهة نحو أثر حقيقي يُنقذ الأرواح."

كل دقيقة لها أهميتها في حالات مثل السكتة الدماغية، التي تُعد من أبرز أسباب الوفاة والإعاقة على مستوى العالم. حيث يفقد المرضى نحو مليوني خلية دماغية في كل دقيقة تمرّ من دون علاج، لذلك فإن القدرة على "إيصال الطبيب المختص إلى المريض" عبر الروبوتات الطبية عن بُعد يمكن أن توفّر وقتًا ثمينًا وتنقذ أرواحًا كثيرة. وحاليًا، لا تتجاوز نسبة مرضى السكتة الدماغية حول العالم الذين يحصلون على علاج إزالة الجلطات الميكانيكي (إجراء إزالة الخثرة) في الوقت المناسب 2–3%.

وقال إدواردو فونسيكا، الرئيس التنفيذي لشركة إكس كاث: "إن تحقيق القيمة السريرية والتجارية في مجال التدخلات العصبية يبدأ بجعل الرعاية المنقذة للحياة داخل الجمجمة أكثر قابلية للتكرار، وأكثر دقة، وأكثر سهولة في الوصول إليها، عندما تكون كل دقيقة حاسمة. ويجسّد هذا الإنجاز شغف فريقنا والتزامه في مجالات الروبوتات والطب والاستثمار. ومع تطلعنا إلى المستقبل، فإن نجاح تجربة بهذا المستوى من التعقيد السريري يوفّر أساسًا قويًا لتدخلات عصبية محلية وعن بُعد باستخدام الروبوتات، تكون قابلة للتطبيق تجاريًا وتُحسّن نتائج المرضى."

إكس كاث, هي شركة ناشئة ديناميكية تعمل في طليعة مجال الروبوتات الجراحية. تأسست عام 2017، ولها مقران يقعان في مواقع استراتيجية في هيوستن بولاية تكساس ومدينة بانغيو في كوريا الجنوبية. وتلتزم إكس كاث بإيصال حلولها المبتكرة إلى المرضى حول العالم: xcath.com

الهلال للمشاريع الناشئة تدعم شركة كروسو المتخصصة في "مصانع الذكاء الاصطناعي"



قدّمت الهلال للمشاريع الناشئة دعمًا لشركة كروسو وخططها لتوسيع نطاق البنية التحتية للذكاء الاصطناعي من الجيل التالي عبر أسواق رئيسية. وتشمل هذه الخطط إنشاء مجمّعات ضخمة لما يُعرف بـ"مصانع الذكاء الاصطناعي"، تجمع بين تطوير مصادر الطاقة، وتصميم مراكز بيانات متقدمة، ونشر وحدات معالجة رسومية عالية الكثافة. وترتكز رؤيتهم على دمج طاقة نظيفة وفيرة مع بنية حوسبة عالية الأداء ضمن منصة واحدة مترابطة.

ومن تطوير الأراضي والطاقة إلى تصميم مراكز البيانات ونشر وحدات المعالجة الرسومية على نطاق واسع، اعتمدت كروسو نموذج تكامل رأسي يهدف إلى إتاحة الطاقة والقدرات الحاسوبية على نطاق أوسع. ويُمكّن هذا النهج الشركة من الانتقال بسرعة من الفكرة إلى التشغيل، مع تحسين كل مرحلة لتحقيق مستويات أعلى من الكفاءة والمرونة وضبط التكاليف.

في صميم رؤية كروسو قناعةٌ بأن مراكز البيانات يمكن أن تتحول إلى محرّكات جديدة للطاقة، بما يؤثر في كيفية إنتاج الطاقة وتوزيعها واستهلاكها. وتُظهر المشاريع الرئيسية، مثل مجمّع أبيلين المخطط له بقدرة تتراوح بين 1.2 و2 غيغاواط في ولاية تكساس، كيف يمكن تحويل موارد الطاقة التي كانت تُهدر سابقًا أو تبقى غير مستغلة إلى طاقة إنتاجية تخدم أحمال عمل الذكاء الاصطناعي عالميًا، بما يدعم خفض الانبعاثات والنمو الرقمي.

وتدعم مشاركة الهلال للمشاريع الناشئة في جولة التمويل من الفئة E خطط كروسو لتطوير محفظة من المواقع الكبيرة المماثلة، والمصممة لإضافة قدرات حوسبة مُحسّنة للذكاء الاصطناعي في مواقع تتمتع بميزة الوصول إلى الطاقة، ولتلبية الطلب المتنامي من مزوّدي الحوسبة فائقة النطاق وشركات الذكاء الاصطناعي.

في صميم رؤية كروسو قناعةٌ بأن مراكز البيانات يمكن أن تتحول إلى محرّكات جديدة للطاقة، بما يعيد تشكيل كيفية إنتاج الطاقة وتوزيعها واستهلاكها. وتُظهر مشاريعها الرئيسية، مثل مجمّع أبيلين المخطّط له في ولاية تكساس بقدرة تتراوح بين 1.2 و2 غيغاواط، كيف يمكن تحويل موارد الطاقة التي كانت تُهدر أو تبقى غير مستغلة إلى طاقة إنتاجية تدعم أحمال عمل الذكاء الاصطناعي عالميًا، بما يساند خفض الانبعاثات الكربونية والنمو الرقمي.

كما أن مشاركة الهلال للمشاريع الناشئة في جولة تمويل الفئة E تدعم خطط كروسو لتطوير مسار من مواقع مماثلة واسعة النطاق، صُممت لإضافة قدرات حوسبة مُهيّأة للذكاء الاصطناعي في مواقع تتمتع بأفضلية في الوصول إلى الطاقة، ولتلبية الطلب المتنامي من مزوّدي الحوسبة فائقة النطاق وشركات الذكاء الاصطناعي.

لاير زيرو تعزز بنية "الأومني تشين" التحتية للجيل الجديد من التمويل الرقمي

تعمل شركة لاير زيرو، المدعومة من الهلال للمشاريع الناشئة، على تطوير بنية أساسية محورية للمرحلة المقبلة من التمويل الرقمي، وقد حققت مؤخرًا إنجازين يدفعان تصميمها القائم على الأومني تشين قدمًا.

أول هذه الإنجازات هو إطلاق فراكس نت، وهو حساب مخصص للأموال المؤسسية مبني على تصميم لاير زيرو متعدد السلاسل. ويتيح فراكس نت تنفيذ عمليات العملات المستقرة عبر سلاسل متعددة بكفاءة أعلى في استخدام رأس المال، بما يمكّن المؤسسات من إدارة السيولة عبر عدة سلاسل كتل دون الحاجة إلى توزيع أرصدة منفصلة داخل كل شبكة على حدة.

أما الإنجاز الثاني فهو تفعيل آرك، شبكة الاختبار العامة التابعة للاير زيرو، والتي أصبحت متاحة الآن للمطورين والشركات. ويوفر آرك بيئة لبناء التطبيقات واختبارها اعتمادًا على اتصال آمن بين السلاسل، بما يشمل المدفوعات والأصول المرمّزة وغيرها من الاستخدامات التي تتطلب انتقال الأموال والأصول بسلاسة بين السلاسل.

معًا، تعكس هذه التطورات مبدأً واضحًا:قابلية التشغيل البيني هي الأساس الذي سيقوم عليه الجيل القادم من التمويل الرقمي. فلا يُفترض أن تُحبس السيولة داخل سلسلة واحدة، ولا أن تبقى الأصول الرقمية رهينة منظومات منفصلة ومعزولة.

وتحظى لاير زيرو بدعم قاعدة عالمية من المستثمرين، من بينهم الهلال للمشاريع الناشئة، إلى جانب صناديق تقنية وصناديق ويب 3 رائدة. وقد جرى اعتماد بنيتها التحتية بالفعل عبر عدة شبكات بلوكتشين، وما تزال تستقطب مطورين يبنون تطبيقات متعددة السلاسل على نطاق واسع.

تارابوت غيتواي تسهم في بناء منظومة مالية إقليمية أكثر كفاءة قائمة على التكنولوجيا

أطلقت تارابوت غيتواي، إحدى شركات محفظة الهلال للمشاريع الناشئة، حلًا فوريًا للتحقق من رقم الآيبان في المملكة العربية السعودية، لمعالجة سببٍ مهم وغالبًا ما يُغفَل في تعثّر الخدمات المالية، وهو التحقق اليدوي من الحسابات المصرفية. إذ تؤدي التأخيرات وعمليات الإرجاع وأخطاء إدخال البيانات إلى تكاليف تشغيلية، ومخاطر امتثال، وتراجعٍ في تجربة العملاء، لا سيما في العمليات ذات الأحجام الكبيرة مثل تسوية مطالبات التأمين وعمليات الصرف والمدفوعات.

وبموجب الإطار التنظيمي الصادر عن البنك المركزي السعودي (ساما)، تُلزَم شركات التأمين في المملكة باستخدام نظام للتحقق من الحسابات المصرفية عند تسوية مطالبات تأمين المركبات. وتقوم خدمة تارابوت غيتواي الجديدة بأتمتة هذا المتطلب عبر التحقق الفوري من الآيبان لحظة تنفيذ المعاملة، بما يضمن تحويل الأموال إلى الحساب الصحيح منذ البداية.

تعمل تارابوت غيتواي مع مؤسسات مالية رائدة في المملكة العربية السعودية على إدماج خدمة التحقق من رقم الآيبان ضمن طلبات التسوية المالية وعمليات الصرف وغيرها من مسارات الدفع التي تُعدّ فيها الدقة والسرعة عنصرين حاسمين. وقد صُمّم الحل ليكون سريع التنفيذ وسهل الدمج ضمن الأنظمة القائمة عبر واجهة برمجة التطبيقات (API)، بما يتيح لشركات التأمين وغيرها من المؤسسات المالية تطوير عملياتها دون إحداث تعطيل كبير. ويسهم التحقق الفوري في تقليل العبء الإداري، ورفع معدلات المعالجة المباشرة من البداية إلى النهاية، ومساعدة المؤسسات على إثبات الامتثال لمتطلبات البنك المركزي السعودي.

ويشكّل إطلاق خدمة التحقق من رقم الآيبان إضافة جديدة إلى خدمات تارابوت غيتواي في مجال الخدمات المصرفية المفتوحة وخدمات البيانات داخل المملكة، بما يدعم تطوير منظومة مالية أكثر كفاءة مدعومة بالتقنية.

تارابوت هي منصة تكنولوجيا مالية رائدة ومرخّصة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، تُمكّن خدمات مالية سلسة وشاملة عبر ربط الجهات المالية بواجهات تمويل مفتوح، وتقديم خدمات مالية مدمجة، وتحليلات بيانات فورية، وحلول دفع آمنة: tarabut.com

الهلال للمشاريع الابتكارية تُطلق خطة توسّع بقيمة 250 مليون درهم لترجمة ريادتها الإقليمية في بناء وتطوير المشاريع الناشئة

أعلنت الهلال للمشاريع عن إطلاق برنامج استثماري بقيمة 250 مليون درهم إماراتي لتوسيع نطاق الهلال للمشاريع الابتكارية، منصتها المعنية ببناء المشاريع الناشئة. ويأتي هذا التمويل، إلى جانب تعيين قيادة جديدة، ليواكب توسّعًا نوعيًا في دور الهلال للمشاريع الابتكارية في تأسيس شركات ناشئة عالية النمو تركّز على الأثر، وتطويرها انطلاقًا من دولة الإمارات وصولًا إلى أسواق عالمية.

وتعمل الهلال للمشاريع الابتكارية كاستوديو لبناء المشاريع غير محصور بقطاع محدد، إذ توظّف رأس مال مرحليًا طويل الأمد، مدعومًا بخبرات تشغيلية وإتاحة الوصول إلى منظومة الشركاء، لتحويل الأفكار المبكرة إلى شركات قادرة على المنافسة عالميًا. ويقوم نموذجها على منهجية مرحلية واضحة تبدأ باختبار الفكرة والتحقق منها، ثم تطوير نموذج أولي قابل للاختبار، ثم الانطلاق إلى السوق، وصولًا إلى التوسع. وتُدار كل مرحلة وفق معالم محددة ومؤشرات أداء قابلة للقياس، بهدف زيادة ملاءمة المنتج للسوق وخفض المخاطر وتسريع النمو.

وقال بدر جعفر، الرئيس التنفيذي للهلال للمشاريع: "أصبحت دولة الإمارات منصة انطلاق لصنّاع المشاريع الجادّين، ورؤيتنا المشتركة أن تُعرف الدولة بوصفها عاصمة الشركات الناشئة عالميًا."

وأضاف: "من خلال الهلال للمشاريع الابتكارية، منصتنا لبناء المشاريع، نساعد روّاد الأعمال على تحويل الهدف إلى نتائج قابلة للقياس، مثبتة محليًا وقادرة على المنافسة عالميًا."

وقد أسهمت الهلال للمشاريع الابتكارية بالفعل في إطلاق مشاريع مثل كافا آند تشاي، وآيون، وبريك بريد. وفي تعليقه على المخصصات الجديدة، قال توشار سينغفي، نائب الرئيس التنفيذي ورئيس قطاع الاستثمارات في الهلال للمشاريع: "تمثل مخصصات الـ250 مليون درهم بداية فصل جديد. إذ يجمع نموذجنا بين توظيفٍ منضبط لرأس المال ودعمٍ تشغيلي ميداني، على نحوٍ لا يتيحه غالبًا التمويل الاستثماري التقليدي."

ولرفع فاعلية التنفيذ، عيّنت الهلال للمشاريع راكيل فيرناندو رئيسًا للهلال للمشاريع الابتكارية. وبالاستناد إلى خبرته كمؤسس وقائد في استوديوهات بناء المشاريع، قال: "في الهلال للمشاريع الابتكارية، يستطيع روّاد الأعمال البناء بثقة، مدعومين برأس المال وأدوات التشغيل والشراكات التي تفتح آفاقًا إقليمية وعالمية."

شراكة استراتيجية بين آيون وشركة بترول الإمارات الوطنية (إينوك) لتطوير البنية التحتية للمركبات الكهربائية في الشارقة

في خطوة تستهدف توسيع البنية التحتية لشحن المركبات الكهربائية في إمارة الشارقة، أبرمت آيون، مشروع التنقل المستدام المشترك بين الهلال للمشاريع الابتكارية وبيئة، شراكة استراتيجية مع شركة بترول الإمارات الوطنية (إينوك) لنشر شواحن سريعة بالتيار المستمر (DC) عبر محطات خدمة إينوك في الشارقة.

وجرى إبرام الاتفاقية بتوقيع أمير ميلاد، الرئيس التنفيذي لآيون، وزايد القفيدي، المدير العام لشركة إينوك للتجزئة. وضمن هذا التعاون، ستتولى آيون توريد محطات الشحن وتركيبها وتشغيلها عبر منصتها الموحدة لشحن المركبات الكهربائية. وإلى جانب إتاحة الوصول إلى شواحن آيون من الجيل الجديد، سيستفيد عملاء إينوك من منظومة متكاملة تشمل الدفع داخل التطبيق بسلاسة، وإمكانية الحجز المسبق، وإرشادًا ملاحيًا قائمًا على الموقع للوصول إلى أقرب نقاط الشحن.

ومن خلال هذه الشراكة، تتجه إينوك إلى الاستفادة من حلول آيون الذكية للاستجابة للطلب المتزايد على شحن المركبات الكهربائية في الإمارة، ودعم التحول نحو التنقّل المستدام بما يتماشى مع السياسة الوطنية للمركبات الكهربائية. ويأتي إعلان الشراكة عقب إعلان آيون، خلال معرض تنقّل المستقبل 2025، عن إطلاق أول منصة موحدة لشحن المركبات الكهربائية على مستوى المنطقة.

وقد صُمّمت المنصة لتجمع السائقين والمشغلين والشركاء ضمن منظومة واحدة سلسة، وهي تدعم تشغيل أكثر من 100 شاحن تيار مستمر فائق السرعة في أنحاء دولة الإمارات، وطُوّرت بالتعاون مع هيئة الطرق والمواصلات في الشارقة (SRTA). وتمثل هذه المحطات خطوة مهمة نحو مستقبل نقل أكثر ذكاءً وترابطًا، وتعكس رؤية آيون لجعل التنقّل المستدام أبسط وأكثر ذكاءً ومتاحًا للجميع.

آيون هي شركة إماراتية للتنقل المستدام تأسست عام 2018 كمشروع مشترك بين الهلال للمشاريع الابتكارية ومجموعة بيئة. ومن خلال ابتكاراتها في مجال التنقل المستدام، تسهم آيون في دعم الاستدامة الاقتصادية والبيئية، وتوفير خدمات التنقل عند الطلب ضمن شبكات نقل متعددة الوسائط بين المدن، إلى جانب منظومة متنامية لشحن المركبات الكهربائية: ion.ae

الاحتفاء بمرور 15 عامًا على الارتقاء بحوكمة الشركات في منطقة الخليج

جمعت مبادرة بيرل، وهي منظمة غير ربحية تُعنى بتطوير الحوكمة المؤسسية في منطقة الخليج، أكثر من 150 من القيادات البارزة، من بينهم أكثر من 30 رئيسًا تنفيذيًا، ضمن منتداها الرئيسي بعنوان "الحوكمة في دائرة الضوء: دعم اقتصادات الخليج عبر النزاهة والابتكار". وقد وفّر المنتدى منصة رفيعة المستوى جمعت ممثلي القطاعين العام والخاص لمناقشة دور الحوكمة في تسريع تنويع الاقتصاد ورفع تنافسية المنطقة.

وشكّل هذا اللقاء مناسبة للاحتفاء بمرور خمسة عشر عامًا على إسهام مبادرة بيرل في نشر ثقافة المساءلة والشفافية والنزاهة وصناعة الأثر في منطقة الخليج. كما تناول المشاركون كيف أسهمت أطر الحوكمة القوية في دفع تنويع الاقتصاد ودعم نمو الشركات وبناء الثقة في الأسواق الإقليمية، إلى جانب تحديد الأولويات للمرحلة المقبلة من التحول في المنطقة.

وقال بدر جعفر، مؤسس مبادرة بيرل: "منذ تأسيسها عام 2010، أدّت مبادرة بيرل دورًا رياديًا في إطلاق وتطوير الحوار حول الحوكمة المؤسسية في منطقة الخليج، وألهمت نهجًا للقيادة الأخلاقية يبني الثقة ويحقق قيمة مستدامة على المدى الطويل."

وأضاف: "إن هذا المنتدى الرفيع، الذي يتزامن مع مرور 15 عامًا على مسيرتنا، لم يكن مجرد فرصة للتوقف عند ما تحقق، بل كان تذكيرًا بأن الحوكمة المؤسسية القوية هي محرّك القدرة التنافسية والابتكار. ومن خلال تجديد الالتزام بالشفافية والمساءلة، تستطيع اقتصادات المنطقة اغتنام الفرص الاستثنائية المقبلة، من التحول التقني إلى انتقال الثروات بين الأجيال، بما يضمن دوام ازدهارنا المشترك لأجيال قادمة."

وساهمت الهلال للمشاريع في تنظيم نقاش رفيع حول مفهوم العطاء القائم على الحوكمة بوصفه إطارًا يصون الإرث ويبني الثقة على المدى الطويل. وتناول الحوار، الذي أدارتْه عُلا الحاج حسين، مديرة المواطنة المؤسسية في الهلال للمشاريع، كيفية انتقال العائلات والمؤسسات من تبرعات غير مخططة إلى نماذج عطاء منظمة وقابلة للمساءلة. وخلصت النقاشات، عبر محاور متعددة، إلى توافقٍ على أن الحوكمة القوية تظل في صميم طموحات الخليج الاقتصادية، بما يؤكد الحاجة إلى تعاون مستمر وقيادة تستشرف المستقبل.

توسيع برنامج الوصول إلى المعرفة ليستفيد منه آلاف الشباب العرب

وسّعت الهلال للمشاريع، بالشراكة مع مجرّة، برنامج شركاء النهضة، بما يتيح لأكثر من 10,000 شاب وشابة في أنحاء العالم العربي الوصول المجاني إلى منصة مجرّة العربية للمعرفة الرقمية. وتهدف هذه المبادرة إلى إزالة العوائق المالية والجغرافية أمام المحتوى الرفيع الجودة، ودعم مشاركة أوسع في اقتصاد المعرفة العالمي.

وتقدّم منصة مجرّة أكثر من 70,000 مادة معرفية بصيغ متعددة تشمل المقالات، والمواد الصوتية، والفيديو، والمحتوى المختصر، والبودكاست. ويمنح هذا التنوع المستخدمين مرونة أكبر للتفاعل مع موضوعات مثل القيادة والإدارة والتكنولوجيا وتطوير الذات، بما يتناسب مع أنماط حياتهم اليومية وتفضيلاتهم في التعلّم.

وشهدت المرحلة الأحدث من البرنامج نموًا ملحوظًا في مشاركة النساء، إذ أصبحت النساء يشكّلن 30% من المشاركين. وتُعزى هذه الزيادة جزئيًا إلى حملة توعوية مخصّصة نُفِّذت ضمن إطار برنامج شركاء النهضة.

وعلقت عُلا الحاج حسين، مديرة المواطنة المؤسسية في الهلال للمشاريع:
"يُعد الوصول إلى المعرفة عاملًا محوريًا لفتح آفاق الفرص، ودعم الابتكار، وتحقيق التقدّم. ومن خلال شراكتنا مع مجرّة، نتيح محتوى عالمي المستوى للمجتمعات الناطقة بالعربية، بما يسهم في توسيع نطاق الشمول الرقمي ودعم التنمية الاجتماعية والاقتصادية على المدى الطويل في مختلف أنحاء المنطقة."

وأشار المستفيدون إلى أثر ملموس على مساراتهم الأكاديمية والمهنية، مع تحسّن إمكانية الوصول إلى مصادر موثوقة ورؤى عملية باللغة العربية.
ولا تزال طلبات الانضمام إلى برنامج شركاء النهضة متاحة، حيث يدعو البرنامج الأفراد الذين يواجهون عوائق في الوصول إلى منصات المعرفة المدفوعة إلى التقدّم للحصول على اشتراكات مجانية في مجرّة، بما يدعم التعلّم وبناء المهارات وتوسيع المشاركة المجتمعية.

تُعدّ **مجرّة** المنصّة العربية الرقمية الرائدة التي تقدّم محتوى معرفيًا عالي الجودة في مجالات العلوم والتكنولوجيا والأعمال والتطوير الذاتي. ومن خلال شراكاتها مع أبرز الناشرين العالميين، تواصل المنصّة إعادة صياغة مشهد الوصول إلى المعرفة باللّغة العربية، لتخدم اليوم قرّاءً في ١٦ دولة عربية: majarra.com

عن الهلال للمشاريع:

الهلال للمشاريع، شركة عالمية رائدة في تنمية أعمال عالمية متنوعة ومستدامة، تتميز بقدرتها على النمو والتوسع وتحقيق الربح.

تقع مقر الشركة في دولة الإمارات العربية المتحدة ولها عمليات في 15 دولة، وتعمل ضمن أربع منصات هي:

- **الهلال للمشاريع للتطوير:** المنصة التي تتولى الشركات العاملة تحت مظلة الهلال للمشاريع، وتركز الشركة على مجالات التقنية الذكية باعتبارها المحرك الرئيسي للنمو والتطور الاقتصادي.
- **الهلال للمشاريع الاستثمارية:** منصة الاستثمارات الاستراتيجية في الشركات وصناديق الأسهم الخاصة في مراحلها المتقدمة.
- **الهلال للمشاريع الناشئة:** منصة رأس المال الاستثماري المؤسسي المخصص للشركات وصناديق رأس المال الاستثماري العالمية سريعة النمو في مراحلها الأولى، والتي تعتمد في تشغيل أعمالها على التكنولوجيا.
- **الهلال للمشاريع الابتكارية:** منصة الأعمال الخاصة بالهلال للمشاريع التي تتولى تأسيس أعمال تتسم بالمسؤولية الاجتماعية والبيئية.

تتبنى الهلال للمشاريع إطار عمل استثماري وتشغيلي طويل الأمد يقوم على الحوكمة المؤسسية والنمو الشامل والممارسات المهنية المسؤولة.

crescententerprises.com

ce@crescent.ae

crescententerp

Crescent Enterprises

Crescent Enterprises

+971 6 554 7222