



حوارات استضافتها الإمارات في دافوس تبحث سبل توظيف الذكاء الاصطناعي لدعم نمو أكثر شمولاً



كما استضافت دولة الإمارات جلسة جمعت بدر جعفر وكريستالينا جورجيفا، المديرة العامة لصندوق النقد الدولي، لبحث المخاطر والفرص التي ترسم ملامح الاقتصاد العالمي.

وحذرت جورجيفا من أن موجة الذكاء الاصطناعي العاتية تضرب سوق العمل، في وقت بات فيه 40% من الوظائف حول العالم معرضة لاضطرابات تقودها هذه التكنولوجيا، ما يستدعي استثماراً عاجلاً في المهارات وإشراك الفئات المختلفة في هذا التحول. وجرى تسليط الضوء على دولة الإمارات بوصفها نموذجاً في التعامل مع عصر الذكاء الاصطناعي مع مواصلة دفع مسارات التنوع والربط العالمي. وأكد بدر جعفر أن دولة الإمارات اختارت منذ وقت مبكر بناء اقتصاد قائم على المرونة والانفتاح والارتباط بالعالم.

ويعكس هذا الحوار التزام دولة الإمارات المتواصل بالمساهمة في صياغة النقاشات الاقتصادية العالمية والمشاركة بصورة بناءة في الجهود الدولية المرتبطة بالنمو الشامل والذكاء الاصطناعي ومستقبل العمل. كما جاءت هذه الجلسة ضمن برنامج دولة الإمارات الأوسع في دافوس، الذي يركز على الابتكار المسؤول، ورأس المال طويل الأمد، والتعاون بين مختلف القطاعات لبناء اقتصاد عالمي أكثر مرونة وشمولاً.

للمزيد: [How inclusive AI can catalyze transformative growth](#)

شهد الاجتماع السنوي للمنتدى الاقتصادي العالمي في دافوس سلسلة من الحوارات الرفيعة المستوى التي استضافتها دولة الإمارات، وركزت على سبل توظيف الذكاء الاصطناعي على نحو يساهم في الحد من التفاوت ومعالجة الفجوات التنموية.

وفي جلسة بعنوان «حلقة أثر الذكاء الاصطناعي: الحكومة والأعمال والعمل الخيري الاستراتيجي»، استضافها سعادة بدر جعفر بصفته المبعوث الخاص لمعالي وزير الخارجية لشؤون الأعمال والعمل الخيري، بالتعاون مع مكتب رئاسة مجلس الوزراء في دولة الإمارات، اجتمع أكثر من 50 قائداً عالمياً من شركات التكنولوجيا العالمية، والمؤسسات الخيرية، والمؤسسات متعددة الأطراف، ومنظمات الابتكار الاجتماعي. وركزت النقاشات على التفاوت القائم بين حجم التقدم التكنولوجي والاستثمارات العالمية في الذكاء الاصطناعي من جهة، ونصيب الأثر الاجتماعي من تلك الاستثمارات من جهة أخرى، إذ لم تتجاوز نسبته 1%.

وفي كلمته الافتتاحية، أشار بدر جعفر إلى هذه الفجوة، مؤكداً أن المواءمة بين مختلف القطاعات باتت ضرورة، وأن العمل الخيري الاستراتيجي قادر على أداء دور محفز من خلال استيعاب المخاطر في مراحلها المبكرة والاستثمار في البنية التحتية المشتركة لتوسيع نطاق الحلول ذات الأثر الاجتماعي الإيجابي. كما أكدت معالي هدى الهاشمي، نائب وزير شؤون مجلس الوزراء للشؤون الاستراتيجية، التزام حكومة دولة الإمارات بتوسيع التعاون الدولي في تطوير الذكاء الاصطناعي وحوكمتة، ودعم الابتكار المسؤول عبر مختلف القطاعات، بما يضمن خدمة الأهداف التنموية وتمكين المجتمعات من الاستفادة من حلول توابك المستقبل. وأشارت سمو الشيخة شما بنت سلطان بن خليفة آل نهيان، الرئيسة والمديرة التنفيذية لكل من The Climate Tribes وFrontier25، إلى ما يتيحه الذكاء الاصطناعي من فرص في التكيف المناخي، بما في ذلك أنظمة الإنذار المبكر واستراتيجيات الاستدامة في الأعمال القائمة على البيانات، إلى جانب المسؤولية الأخلاقية في توظيفه بوعي وشفافية.

زيارة إلى الهند تؤكد هدف 200 مليار دولار للتجارة السنوية وشراكات اقتصادية متسارعة بين مختلف القطاعات



قاد سعادة بدر جعفر زيارة رسمية إلى نيودلهي ومومباي، هدفت إلى دفع التعاون في مجالات التجارة والاستثمار والأثر الاجتماعي، وشملت 43 اجتماعاً ولقاءً مع كبار قادة الأعمال والعمل الخيري في الهند عبر عدد من القطاعات ذات الأولوية.

وجاءت الزيارة في أعقاب الزيارة الرسمية الأخيرة التي قام بها صاحب السمو الشيخ محمد بن زايد آل نهيان، رئيس دولة الإمارات العربية المتحدة وحاكم أبوظبي، حفظه الله، إلى الهند. وخلال تلك الزيارة، أعلن أن حجم التجارة الثنائية تجاوز 100 مليار دولار أمريكي في عام 2025، قبل خمس سنوات من الموعد المستهدف، كما أعلن هدف جديد برفعها إلى 200 مليار دولار سنوياً بحلول عام 2032.

وفي تعليقه على الزيارة، قال بدر جعفر: «تواصل الشراكة بين دولة الإمارات والهند حضورها كأحد أكثر الممرات الاقتصادية حيوية على مستوى العالم. فهي منصة استراتيجية للنمو، تقوم على الثقة والكفاءات والطموح المشترك. وتنتظر الشركات الهندية على نحو متزايد إلى دولة الإمارات كبوابة إلى الشرق الأوسط وأفريقيا وما بعدهما، فيما يرى المستثمرون الإماراتيون في الهند واحدة من أكثر الأسواق الواعدة للنمو طويل الأمد عالمياً. فالهند تبني على نطاق واسع، والإمارات تصل على نطاق واسع، وعندما يجتمع المساران يصبح الأثر عالمياً».

وفي مومباي، التقى بدر جعفر السيد ديفيندرا فاندنيس، رئيس وزراء ولاية ماهاراشترا، التي تجاوز حجم تجارتها مع دولة الإمارات 21.4 مليار دولار أمريكي العام الماضي. كما عقدت لقاءات مع قيادات في البنية التحتية، والتصنيع المتقدم، والتكنولوجيا، والخدمات اللوجستية، والطاقة، والخدمات المالية، والقطاعات الاستهلاكية.

وشمل البرنامج لقاءات مع مسؤولين ورؤساء من Tata و Bharti Enterprises و Aditya Birla Group و Trusts و Piramal و Godrej Enterprises Group و Hinduja Group و Parle و InoxGFL و Hero MotoCorp و Jindal Steel و Group، إلى جانب جهات أخرى، تمثل مجموعة أكثر من 400 مليار دولار أمريكي من القيمة المؤسسية.

كما عُقدت مائدة مستديرة ضمت رؤساء تنفيذيين من EdelGive Foundation و Akshaya Patra و Piramal Foundation و Dasra و J.K. Trust و Hinduja Foundation، وركزت على توسيع الشراكات بين مختلف القطاعات وتحديد مسارات عملية لإحداث أثر اجتماعي واضح وقابل للقياس.

للمزيد:

- [The Economic Times](#)
- [The Hindu](#)
- [Hindustan Times](#)
- [CNBC-TV18](#)
- [The Week](#)
- [The National](#)
- [WAM](#)

الهلال للمشاريع تسجل حضوراً بارزاً في أكبر مهرجان إقليمي لريادة الأعمال وثقافة المؤسسين



وفي ظل بيئة عالمية أكثر انتقائية في مجال رأس المال الاستثماري، سجل هذا القطاع في المنطقة نمواً بنحو 90% على أساس سنوي خلال عام 2025. وارتفع معها مستوى التدقيق في الشركات، وزاد التركيز على كفاءة التشغيل، والقدرة على الاحتفاظ بالعملاء، وإمكانية التوسع بصورة واضحة ومدروسة. ومن بين المحاور التي برزت خلال المهرجان أهمية دعم المشاريع التي تعمل عند تقاطع التكنولوجيا والطلب الحقيقي في الاقتصاد وقدرتها على التوسع عبر الأسواق، مع اعتبار الفرص الأقوى تلك التي تعالج تحديات تشغيلية واضحة، وتستجيب لحاجة فعلية في السوق، وتمتلك مسارات تبين قربية زمنياً وواضحة.

وشملت القطاعات التي برزت بوصفها الأكثر جذباً للاهتمام في عام 2026 البنية الأساسية الداعمة للذكاء الاصطناعي، بما في ذلك الأدوات والبيانات والأمن والحلول التي تتيح استخدامه عملياً في بيئات العمل، إلى جانب منصات التكنولوجيا المالية التي تطور حلول المدفوعات والامتثال والإقراض والخدمات المالية المدمجة، وكذلك الجيل الجديد من الرعاية الصحية، حيث تلقت الاحتياجات الطبية مع البيانات وطرق تقديم الرعاية.

ومنذ انطلاقته، واصلت الهلال للمشاريع دعم مركز الشارقة لريادة الأعمال «شراع» والمهرجان، ونالت خلال نسخة هذا العام تكريماً بصفتها شريكاً في المنظومة، فيما يعكس تركيزها المستمر على ريادة أعمال تقود إلى نتائج واقعية قابلة للقياس. كما رعت الشركة محطة «الجمهور يختار» ضمن مسابقة العروض التقديمية في المهرجان، دعماً للمشاريع الواعدة وربطاً للشركات الناشئة في مراحلها المبكرة بالمستثمرين وقادة القطاعات. كما سجلت كل من الهلال للمشاريع الناشئة و فليبيسبيس حضوراً فاعلاً على امتداد فعاليات المهرجان.

استقطب مهرجان الشارقة لريادة الأعمال 2026 أكثر من 360 متحدثاً و15 ألف مشارك من مؤسسين ومستثمرين ومبشرين وصناع سياسات، على مدى يومين من تبادل الأفكار وبناء العلاقات وإطلاق الأعمال، في أكبر فعالية من نوعها في المنطقة، بما يعكس تنامي حضور الشارقة ودولة الإمارات في منظومة الشركات الناشئة إقليمياً.

وخلال المهرجان، ألقى سعادة بدر جعفر كلمة رئيسية بعنوان «دعم وتوسيع ما يستحق التوسع: ريادة الأعمال عند تقاطع الذكاء الاصطناعي ورأس المال والأثر الاجتماعي»، ركز فيها على الفارق بين الأفكار التي تبدو جيدة نظرياً والحلول التي تمتلك مقومات التوسع الفعلي. وأكد أن التكنولوجيا ورأس المال وحتى الكفاءات الاستثنائية قد تسرع ما يجري بناؤه، لكنها لا تضمن وحدها ما يمكن تنفيذه واستمراره، مشيراً إلى أن الحوكمة والقدرة التنفيذية وقوة المؤسسات تبقى من الأسس الجوهرية للأثر طويل الأمد.

كما جرى تناول منظومة ريادة الأعمال وثقافة المؤسسين في دولة الإمارات بوصفها نموذجاً واضحاً على هذا التوافق العملي. فقد حلت دولة الإمارات في المرتبة الأولى عالمياً وفقاً لتقرير المرصد العالمي لريادة الأعمال، حيث أظهرت أبحاثه أن شريحة كبيرة من رواد الأعمال الجدد في الدولة تضع الأثر الاجتماعي والبيئي ضمن أولوياتها إلى جانب النتائج التجارية. وشارك أيضاً توشار سينغفي، نائب الرئيس التنفيذي ورئيس قسم الاستثمارات في الهلال للمشاريع، بصفته أحد المتحدثين في المهرجان، مستعرضاً رؤيته بشأن توجهات رأس المال، وأولويات المؤسسين، والقطاعات التي تواصل اكتساب الدعم المتزايد، مستنداً إلى خبرة تمتد لأكثر من عقد في الاستثمار مع استثمارات تجاوزت 550 مليون دولار.

دبي تطلق مع الهلال للمشاريع مبادرة لبناء منظومة عالمية رائدة لأبحاث وتطوير الميكروبيوم



وقال سعادة بدر جعفر، الرئيس التنفيذي لشركة الهلال للمشاريع: «نحن أمام لحظة مفصلية في مسار الميكروبيوم، تتلاقى فيها العلوم والتكنولوجيا والتعاون، فيما سيكون للخيارات التي نتخذها اليوم أثر في رسم النتائج لعقود مقبلة. وتمثل دبي ودولة الإمارات قاعدة طبيعية لهذا المسار، بوصفهما مركزاً عالمياً لا للتجارة ورأس المال فحسب، بل أيضاً للأفكار والكفاءات والعلوم. وتحويل الاكتشافات العلمية إلى أثر عملي يتطلب هذا النوع من التكامل بين البحث والابتكار والسياسات والاستثمار.»

واستناداً إلى دور الهلال للمشاريع كمستثمر ملتزم في ابتكارات الميكروبيوم، وكجهة تجمع خبرات عالمية في هذا المجال، سيبحث هذا التعاون المسارات الكفيلة بدفع حلول صحية جديدة قائمة على علوم الميكروبيوم والصحة الدقيقة، بما في ذلك السبل المسؤولة لاعتمادها سريرياً وتوسيع نطاقها على المستوى الدولي.

وجاء الإعلان عن المبادرة خلال ندوة «ثورة الميكروبيوم» التي استضافتها الهلال للمشاريع الناشئة. وافتتحت الندوة بكلمة لمعالي الدكتور علوي الشيخ علي، مدير عام هيئة الصحة بدبي، استعرض فيها طموح دبي إلى بناء نظام صحي مرن وقادر على مواكبة المستقبل ويتمتع بمكانة دولية، كما شدد على أهمية التكامل بين القطاعين العام والخاص في دفع الابتكار الصحي في مراحله المقبلة، وأكد دور دولة الإمارات منصة عالمية تجمع الخبرات وتسهم في تحويل الاكتشافات العلمية إلى أثر عملي قابل للتوسع.

للمزيد: [Dubai Launches Global Microbiome Ecosystem](#)

أطلقت كل من مؤسسة دبي للمستقبل، ودائرة الاقتصاد والسياحة في دبي، وشركة الهلال للمشاريع، مبادرة بحثية وتطويرية جديدة في دبي تحت اسم «النظام العالمي للميكروبيوم»، بهدف بناء منظومة عالمية تركز على الملكية الفكرية لخدمة قطاع الصحة والعافية وإطالة العمر. وتنسجم هذه المبادرة مع توجه دولة الإمارات ودبي نحو تدعيم مكانة «مستقبل الصحة» كمحرك للنمو الاقتصادي، وجودة الحياة، والقدرة التنافسية على المستوى العالمي.

ومن المقرر أن يشكل «النظام العالمي للميكروبيوم» منصة ذات توجه عالمي تركز على الابتكار الصحي القائم على الميكروبيوم والملكية الفكرية. وستجمع المنصة بين البحث والتطوير المتقدم، والمبتكرين أصحاب الرؤى الجديدة، والجهات المسؤولة في القطاع، للعمل على مجالات ذات أولوية، وتسريع إنتاج المعرفة من خلال تطوير الكفاءات، وإيجاد ملكية فكرية عالية القيمة تسهم في رسم ملامح المرحلة المقبلة.

وقال خليفة القامة، رئيس البحث والتطوير والابتكار في «دبي للبحث والتطوير والابتكار» التابعة لمؤسسة دبي للمستقبل: «تمنح أطر الابتكار والبيئات التنظيمية التجريبية في دبي المدينة مكانة طبيعية لاحتضان قطاع الميكروبيوم عالمياً، من خلال منظومة مترابطة تجمع المؤسسات البحثية والمبتكرين والمستثمرين وصناع السياسات والشركاء الدوليين. ومن خلال التركيز على الصحة وإطالة العمر بالاستناد إلى علوم الميكروبيوم، يمكن لهذا التعاون أن يسرّع البحوث التطبيقية، ويولد ملكية فكرية ذات صلة عالمية، ويكرّس دور دبي مركزاً رائداً تتحول فيه العلوم المتقدمة إلى أثر صحي ملموس.»

الجسر البري لغلفتينر يربط خورفكان، المطلة على المحيط الهندي، بأسواق الخليج بسرعة وكفاءة



وبعد ميناء السجعة الجاف، الذي أُطلق حديثاً، مركزاً لوجستياً استراتيجياً يمتد على مساحة 70 هكتاراً، ويتمتع بموقع حيوي بين الشارقة ومحطة حاويات خورفكان، ويضم ساحة مترابطة بالكامل بمساحة 50 ألف متر مربع، ومستودعات حديثة بمساحة 5 آلاف متر مربع، إلى جانب 30 ألف متر مربع مخصصة لتخزين البضائع السائبة والحاويات.

أما مستودع الحاويات الداخلي في الشارقة، الذي انطلق في عام 2025 كأول مستودع حاويات داخلي مرتبط جمركياً في دولة الإمارات، فيمثل محطة مهمة في تطوير البنية اللوجستية للدولة ورفع كفاءة الحركة التجارية. ويقع المستودع على بعد 20 كيلومتراً فقط من ميناء الشارقة و140 كيلومتراً من ميناء خورفكان، ما يتيح ربطاً سلساً بين وسائل النقل المختلفة، ويسهم في تسريع الإجراءات الجمركية، وتسريع حركة الشحنات، وتقديم حلول لوجستية أكثر كفاءة من حيث الكلفة.

ويعكس هذا التوسع في قدرات الشبكة استمرار التقدم في برنامج غلفتينر التوسعي، تزامناً مع تطور أحجام التجارة وتغير متطلبات العملاء.

توفر غلفتينر من خلال حل «الجسر البري» شبكة نقل داخلية متكاملة تدعم استمرارية سلاسل الإمداد في الأوقات التي تتعرض فيها مسارات الشحن الإقليمية لضغوط متزايدة. واستناداً إلى الموقع الاستراتيجي لمحطة حاويات خورفكان، بصفتها أول بوابة إلى سوق دولة الإمارات، يتيح هذا الحل أسرع ربط مع الأسواق المحلية والإقليمية عبر أسطول يضم أكثر من 300 مقطورة، إلى جانب شبكة سلسلة لحركة الشحنات العابرة للحدود مدعومة بعمليات تعمل على مدار الساعة ومنظومة لوجستية متكاملة.

ومن خلال الربط المباشر بين محطة حاويات خورفكان والمراكز الداخلية الرئيسية، مع تنظيم حركة الشحنات واختيار المسارات الأكثر كفاءة واعتماد أسطول حديث مزود بأنظمة تتبع عبر الأقمار الاصطناعية، يوفر الجسر البري حركة منتظمة وموثوقة للبضائع في مختلف أنحاء المنطقة. وفي ظل المتغيرات الحالية، يتيح هذا الحل خياراً عملياً ومرناً للنقل الداخلي عند الحاجة، مع تقليل مراحل المناولة وضمان انتقال البضائع بأمان وكفاءة، بما يدعم تنويع مسارات سلاسل الإمداد.

كما يوفر الجسر البري وصولاً جمركياً مباشراً إلى ميناء السجعة الجاف ومستودع الحاويات الداخلي في الشارقة.

غلفتينر تمضي في توسع دولي استراتيجي في أوغندا ولاوس لدعم الربط التجاري واللوجستي



طورت غلفتينر شراكات استراتيجية في أوغندا ولاوس، في خطوة تستهدف رفع كفاءة الموانئ الجافة والممرات اللوجستية وحلول النقل متعدد الوسائط، بما يساهم في تحسين تدفق الشحنات، ودعم الربط الإقليمي، وإتاحة وصول أكثر انسيابية إلى الأسواق.

وفي أوغندا، التقى فريد بلبواب، الرئيس التنفيذي لمجموعة غلفتينر، فخامة يويري كاغونا موسيفيني، رئيس جمهورية أوغندا، بحضور عدد من كبار المسؤولين الحكوميين، من بينهم وزير الأشغال والنقل والنائب العام. وشكل اللقاء محطة مهمة في مسار التجارة والخدمات اللوجستية في أوغندا، حيث اتفقت غلفتينر والحكومة الأوغندية على رؤية مشتركة لتطوير أول ميناء جاف متصل بشبكة السكك الحديدية في البلاد، إلى جانب إنشاء شبكة حديثة للتجارة والخدمات اللوجستية تسهل حركة الشحنات بكفاءة أكبر. ومع ما تتمتع به أوغندا من نمو اقتصادي متسارع وإمكانات تؤهلها للعب دور محوري كمركز لوجستي إقليمي، من المنتظر أن يشكل هذا المشروع عنصراً أساسياً في استراتيجية سلاسل الإمداد في البلاد، ومحركاً لنمو التجارة على نطاق أوسع.

وقال بلبواب: «يسرنا التعاون مع قيادات تمتلك هذه الرؤية الطموحة. ووصفه داعماً قوياً للتكامل الإقليمي، نتوجه بالشكر إلى فخامته على الثقة التي أولاها لنا، وعلى ترحيبه بمقترحنا للمضي بهذا المشروع نحو التنفيذ. ونتطلع إلى العمل معاً لدفع النمو الاقتصادي والازدهار.»

وفي لاوس، وقعت غلفتينر اتفاقية مع شركة PTL Holding Company Ltd للاستفادة من خبرتها التشغيلية في رفع

كفاءة وتنافسية منصة الموانئ الجافة التابعة للشركة، وتطوير ربط لاوس بميناء فونغ أنغ.

وجرت مراسم التوقيع رفيعة المستوى بحضور معالي سالمساي كوماسيت، نائب رئيس وزراء جمهورية لاو الديمقراطية الشعبية، وسعادة عبد الله سلطان العويس، رئيس مجلس إدارة غرفة تجارة وصناعة الشارقة، إلى جانب عدد من كبار المسؤولين الحكوميين من قطاعات المالية والصناعة والتجارة والشؤون الخارجية.

وتنسجم هذه الاتفاقية مع استراتيجية غلفتينر الرامية إلى توسيع حضورها في جنوب شرق آسيا ودعم نمو التجارة الإقليمية، من خلال التعاون في فرص الخدمات اللوجستية والربط المرتبطة بالموانئ الجافة في لاوس وتطوير الممرات التجارية الأوسع.

جاما للطيران تفتتح مركز الشارقة لطيران رجال الأعمال في مطار الشارقة الدولي



يتيح سرعة تجهيز الطائرات وكفاءة حركتها اليومية، من خلال خدمات تزويد الوقود، ومعدات الدعم الأرضي، وتصميم يسهل حركة الطائرات بانسيابية.

ويعكس افتتاح المركز تنامي أهمية الشارقة كقاعدة استراتيجية لطيران رجال الأعمال، لا سيما بالنسبة للمشغلين الباحثين عن وصول فعال إلى دبي والإمارات الشمالية، مدعوماً ببنية أرضية مخصصة وعالية المستوى. وفي مشهد احتفالي جسد أهمية هذه المحطة، حظيت أول طائرة تصل إلى المركز بتحية مائة من فرق الإطفاء والإنقاذ في المطار.

وفي تعليقه على الافتتاح، قال توم مورفي، المدير العام لخدمات تشغيل طيران رجال الأعمال: «يمثل هذا اليوم محطة نفخر بها كثيراً في جاما للطيران ولكل من أسهم في تحويل مركز الشارقة لطيران رجال الأعمال إلى واقع. فحجم الاستثمار، ومستوى المنشأة، والتفاني الذي أظهره الفريق طوال هذه الرحلة، كلها أمور استثنائية. ومنذ اليوم الأول، انصب تركيزنا على تقديم منشأة تشغيل متكاملة تخدم المشغلين وملاك الطائرات والأطقم على نحو عملي وفعال، ورؤية الطائرات وهي تصل وتغادر وتنتقل بسلاسة إلى الحظيرة تجسيد واضح لذلك».

للمزيد: [First Aircraft Arrive at Gama Aviation's Sharjah BAC](#)

افتتحت شركة جاما للطيران رسمياً مركز الشارقة لطيران رجال الأعمال في مطار الشارقة الدولي، بالتزامن مع استقبال أول طائرة تصل إلى المنشأة الجديدة. ويمثل المركز استثماراً طويلاً الأمد في البنية التحتية لطيران الأعمال في الدولة، إذ تجاوزت قيمة الاستثمار فيه 60 مليون دولار أمريكي، ضمن منشأة صممت خصيصاً لرفع الكفاءة التشغيلية وتحسين تجربة المشغلين وملاك الطائرات وأطقم الطيران والمسافرين على امتداد مختلف مراحل الرحلة.

وأقيم المركز من الأساس وفق تصميم يهدف إلى تقليل التعقيدات التشغيلية وتسهيل حركة التنقل من الوصول وحتى المغادرة، مع وصول مباشر إلى ساحة المطار ومن دون قيود على المواعيد. وتمتد المنشأة على مساحة تتجاوز 80 ألف متر مربع، وتضم صالة لكبار الشخصيات من طابقين بمساحة 3 آلاف متر مربع، وحظيرة من ثلاث فتحات بمساحة 12 ألف متر مربع، إلى جانب ساحة مخصصة لوقوف الطائرات وإمكانات متكاملة للصيانة تشمل الوقوف والتخزين والصيانة الخطية.

وعلى مستوى تجربة المسافرين، توفر الصالة مساحات استقبال واستراحة وخدمات ضيافة مصممة بمستوى رفيع. كما يضم الموقع مرافق عملية مخصصة لأطقم الطيران تشمل أجنحة للراحة، وغرفاً للاجتماعات والتحصير، وخدمات مساندة في الموقع تدعم التشغيل على مدار الساعة. أما في الجانب الجوي، فقد جرى تجهيز البنية التشغيلية بما

فليبسبيس تتخذ من الإمارات مركزاً لتوسعها في دول الخليج



والتجزئة، والتعليم. كما تواصل الشركة دراسة فرص التوسع عبر الاستحواذ، من خلال تقييم شركات متخصصة واستوديوهات تصميم وتنفيذ صغيرة، بما في ذلك فرص محتملة في دولة الإمارات لتسريع النمو.

ويرتكز نهج فليبسبيس على دمج التصميم والمشتريات والتنفيذ المتكامل ضمن نموذج تشغيلي تقوده الأنظمة التقنية. وتوفر منصتها المملوكة لعملائها من الشركات سرعة أكبر ووضوحاً أعلى وقدرة أفضل على متابعة سير العمل ضمن مسار موحد، بما يتيح الاطلاع المباشر على الميزانيات والجدول الزمني والمخاطر.

وتشكل تقنيات الذكاء الاصطناعي والواقع المعزز والواقع الافتراضي، إلى جانب أدوات متقدمة أخرى، قاعدة أساسية في عمليات الشركة، من خلال دعم التصميم، وتقديم رؤية أدق للمشاريع، وتسريع التنفيذ ورفع دقته. كما يعمل المصممون إلى جانب أدوات الذكاء الاصطناعي لتحسين المخططات، فيما تحصل فرق المشاريع والمبيعات على مؤشرات مباشرة تساعد في اتخاذ القرار. وتستخدم الشركة أيضاً نماذج رقمية لمحاكاة التصميم ومسارات العمل والتنفيذ، بما يساعد على رصد العقبات أو المخاطر قبل وقوعها، إلى جانب أدوات تحليل تعتمد على البيانات السابقة والبيانات المباشرة لتوقع الكلفة والمدة الزمنية واحتياجات الموارد، بما يتيح الانتقال من المعالجة المتأخرة إلى التخطيط الاستباقي.

تواصل شركة فليبسبيس، المتخصصة في التصميم الداخلي التجاري والتجهيزات والمعتمدة على التكنولوجيا، توسيع حضورها في الشرق الأوسط بدعم من الهلال للاستثمارات، مع اتخاذ دولة الإمارات مركزاً تشغيلياً رئيسياً لهذا التوسع. ويأتي ذلك في إطار هدف الشركة الوصول إلى إيرادات بقيمة 100 مليون دولار بحلول السنة المالية 2027، استناداً إلى حضورها الراسخ في الهند والولايات المتحدة، حيث كانت من بين الأسرع نمواً في قطاعها خلال السنوات الأربع الماضية.

وقال كوناك شارما، المؤسس والرئيس التنفيذي للشركة، إن دولة الإمارات تمثل محطة محورية في المرحلة المقبلة من توسع فليبسبيس، مضيفاً: «ينسجم ذلك مباشرة مع نموذجنا المتكامل لتصميم وتنفيذ بيئات العمل، كما تشكل الإمارات بوابة تربط بين الهند والشرق الأوسط وأوروبا، بما يتيح لنا إدارة مشاريع تمتد عبر عدة دول من منصة واحدة. ونعتمد على منظومة تقنية مملوكة تجمع التصميم والمشتريات وإدارة المشاريع ضمن إطار واحد، ما يحد من تجاوزات الميزانيات والتأخير، فيما يتيح لنا نهجنا القائم على التكنولوجيا تنفيذ مشاريع في مدن وأسواق متعددة في الوقت نفسه.»

وسجلت الشركة حضورها رسمياً في دبي، وبدأت بالفعل العمل على مشاريع بارزة. وتجمع استراتيجيتها في دخول السوق بين العمليات المباشرة والشراكات مع المطورين ومشغلي مساحات العمل المشتركة والعملاء من الشركات، مع تركيز أولي على المكاتب التجارية، ومقار شركات التكنولوجيا والتكنولوجيا المالية، وقطاع الضيافة،

مؤتمر «ثورة الميكروبيوم» يسلط الضوء على إمكانات محور الأمعاء والدماغ في رسم ملامح مستقبل الصحة



السريري، وافتتحه معالي الدكتور علوي الشيخ علي، مدير عام هيئة الصحة بدبي، إلى جانب كلمات لكل من بدر جعفر وتوشار سينغفي وعدد من الخبراء في المجالات السريرية والعلمية والاستثمارية.

وتناول البرنامج الوقاية والتدخلات المرتبطة بنمط الحياة في ضوء فهم الميكروبيوم، وأدوات التشخيص والمؤشرات الحيوية الناشئة، والاكتشافات المدعومة بالذكاء الاصطناعي والطب الشخصي، إلى جانب العوامل التنظيمية والسياساتية التي يمكن أن تسرع تبني هذه التطبيقات سريريا. كما شملت النقاشات موضوعات مثل الأمراض التنكسية العصبية وعلاقتها بالأمعاء، وكيف يسهم النظام الغذائي ونمط الحياة والميكروبيوم في الشيخوخة الصحية، ودور الميكروبات في تدريب الجهاز المناعي وتنظيمه، والروابط بين ميكروبيوم الأمعاء والصحة النفسية. وخلصت النقاشات إلى أن محور الأمعاء والدماغ بات اليوم من أبرز المجالات الواعدة في الوقاية والصحة النفسية والرعاية الشخصية.

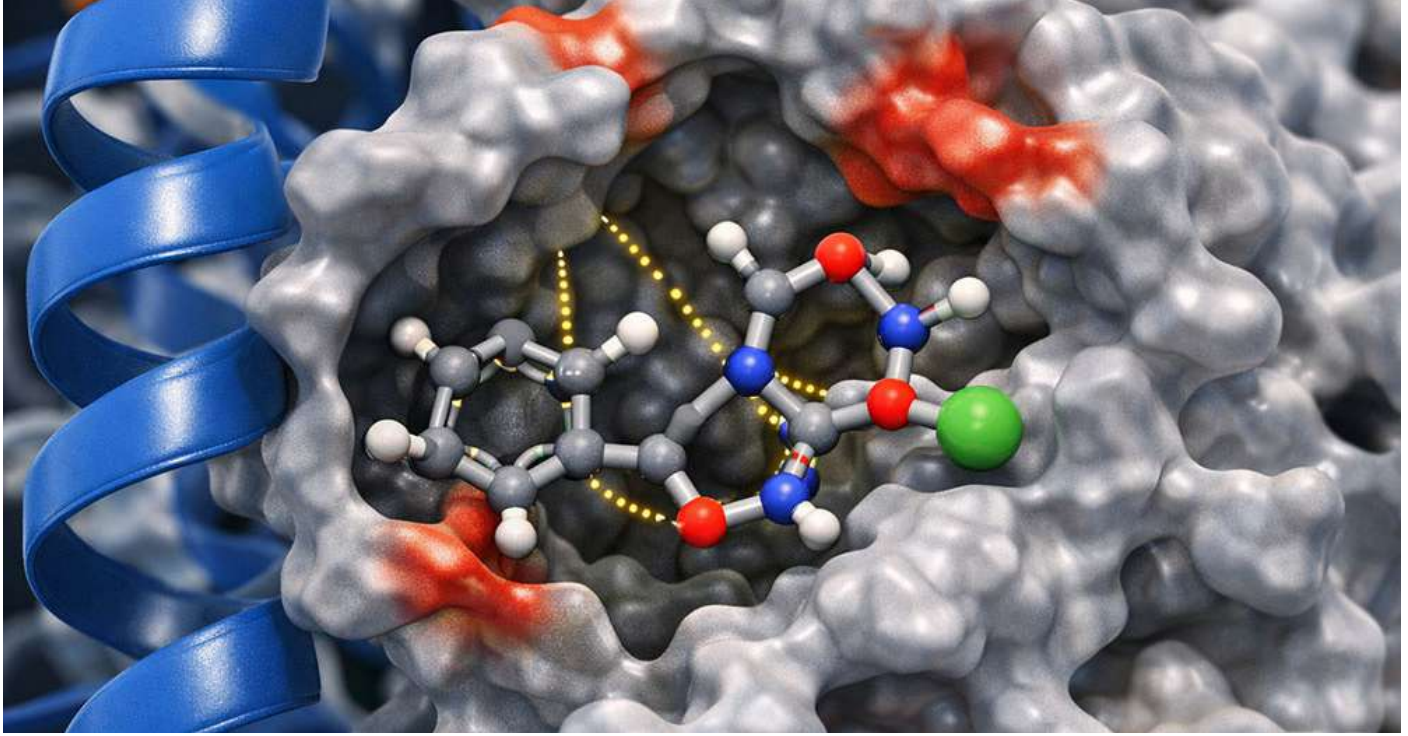
للمزيد: [The Microbiome Revolution Symposium](https://www.crevbiotech.ae)

استضافت الهلال للمشاريع الناشئة مؤتمرها السنوي «ثورة الميكروبيوم» في دبي، بمشاركة نخبة من الخبراء العالميين والأطباء والمبتكرين والمستثمرين وصناع السياسات، لبحث الدور المتنامي لعلوم الميكروبيوم في إعادة تشكيل مستقبل الصحة. وركز المؤتمر على محور الأمعاء والدماغ، وعلى سبل تحويل التقدم البحثي إلى تطبيقات سريرية وفرص استثمارية قابلة للتوسع.

ويتزايد فهم محور الأمعاء والدماغ والميكروبيوم بوصفه منظومة تتفاعل فيها ميكروبات الأمعاء مع الدماغ عبر مسارات عصبية وهرمونية ومناعية. ومع تعمق الأطباء والباحثين في فهم هذه الروابط، تتوسع التطبيقات الصحية القائمة على الميكروبيوم في مجالات الوقاية والصحة النفسية والرعاية الشخصية، بالتوازي مع التقدم في أدوات التشخيص والمؤشرات الحيوية والتغذية الدقيقة والطب القائم على البيانات.

وسلط المؤتمر الضوء على دور دبي منصة جامعة تربط بين العلوم المتقدمة ومسارات التطبيق العملي، حيث شهد مشاركة عدد من الرواد في أبحاث الميكروبيوم والابتكار

الهلال للمشاريع الناشئة تشارك في جولة تمويلية بقيمة 55 مليون دولار لشركة Think Bioscience المتخصصة في التكنولوجيا الحيوية



وقال توشار سينغفي، نائب الرئيس التنفيذي ورئيس الاستثمارات في الهلال للمشاريع: «تبنى Think Bioscience منصة مختلفة عند تقاطع البيولوجيا التركيبية واكتشاف الأدوية، مع قدرة واعدة على توسيع ما يمكن تحقيقه دوائيا للمرضى الذين ما زالت احتياجاتهم العلاجية كبيرة. ويعكس استثمارنا قناعة واضحة بنهج الشركة، وبالفرصة المتاحة لبناء شركة تكنولوجيا حيوية متقدمة يمكن أن تخدم المرضى حول العالم».

من جانبه، قال الدكتور دامير إيليش، مدير علوم الحياة في الهلال للمشاريع الناشئة، والذي سينضم إلى مجلس إدارة الشركة بصفة مراقب: «تعالج Think Bioscience واحدة من أبرز العقبات في اكتشاف الأدوية، من خلال إتاحة تطوير أدوية من الجزيئات الصغيرة لاستهداف بروتينات اعتبرت تاريخيا غير قابلة للاستهداف. ويبرز برنامجها الخاص بمتلازمة نونان الإمكانات الكبيرة لهذه المنصة في مجال لا تتوفر فيه حتى الآن علاجات معتمدة».

ويأتي هذا الاستثمار ضمن استراتيجية الهلال للمشاريع الناشئة الداعمة لرواد الأعمال أصحاب الرؤية، ولنماذج الأعمال الخفيفة الأصول والقائمة على البحث والتطوير، ذات الإمكانات العالمية عبر عدد من القطاعات، بما في ذلك التكنولوجيا المتقدمة والتكنولوجيا الحيوية.

[CE-Ventures Backs Think Bioscience](#)

شاركت الهلال للمشاريع الناشئة في جولة التمويل من الفئة الأولى (Series A) لشركة Think Bioscience المتخصصة في التكنولوجيا الحيوية والتي تطور حلولاً جديدة لاستهداف فئات دوائية ظلت تاريخياً من بين أكثر المسارات تعقيداً في اكتشاف الأدوية. وبلغت قيمة الجولة، التي شهدت إقبالا تجاوز حجمها المستهدف، 55 مليون دولار، وقادتها كل من Innovation Endeavors و Regeneron Ventures و Janus Henderson Investors، بمشاركة الهلال للمشاريع الناشئة و YK Bioventures و T.A. Springer و MBX Capital إلى جانب المستثمرين الحاليين AVA Ventures و CU Ventures و Buff Gold Ventures و Innovations. وسيدعم التمويل الجديد تقدم مجموعة برامج الشركة من الجزيئات الصغيرة الأولى من نوعها، إلى جانب مواصلة تطوير منصتها البحثية.

وتعتمد Think Bioscience على البيولوجيا التركيبية للكشف عن مواضع ارتباط غير ظاهرة سابقاً على البروتينات، مثل الجيوب الجديدة، بما يتيح لعلماء الكيمياء الدوائية تصميم أدوية من الجزيئات الصغيرة تستهدف بروتينات لطالما اعتبرت غير قابلة للاستهداف دوائياً. ويركز البرنامج الرئيسي للشركة على الطفرات المسببة لمتلازمة نونان، وهي حالة وراثية تصيب نحو مولود واحد من كل 2500 ولادة، وترتبط بمضاعفات خطيرة تشمل مشكلات في القلب والجهاز اللمفاوي، وقصر القامة، وضعف إدراكيا، وألماً مزمنة. ولا توجد حتى الآن علاجات معتمدة تستهدف الأساس البيولوجي لهذه المتلازمة بشكل مباشر.

بيرسايث توقع اتفاقيات مع جهات حكومية هندية لدعم القدرات الفضائية المتكاملة للهند



الصناعية وتكامل الأنظمة. ومن خلال توسيع الإنتاج المحلي والقدرات التقنية، ستدعم هذه المبادرة تسريع وتيرة التطوير، ورفع مرونة سلاسل الإمداد، وتهيئة مسار أوضح للانتقال من البحث والتطوير إلى التطبيق، لا سيما في المجالات التي تتطلب موثوقية عالية وقدرات سيادية.

وتعكس هذه الاتفاقيات الزخم المتنامي في منظومة تكنولوجيا الفضاء في الهند، في ظل تنامي النشاط في مجالات الاستشعار المتقدم، وتصنيع الأقمار الصناعية، والتطبيقات اللاحقة التي تخدم الأمن الوطني ومراقبة البنية التحتية الحيوية، وتكتسب قدرات الرادار الفضائي ورصد الأرض أهمية متزايدة في الوعي بالمجال البحري، والمراقبة المستمرة، والتخطيط للاستجابة، حيث تتيح قدرات الاستشعار في مختلف الظروف الجوية وعلى مدار اليوم ميزة تشغيلية مهمة.

ويركز عمل بيرسايث على الرادار الفضائي والاستخبارات البحرية، من خلال تلبية استخدامات تحتاج إلى وعي لحظي بالمشهد وبيانات موثوقة تدعم اتخاذ القرار لدى الجهات العامة والتجارية.

أعلنت شركة بيرسايث، التابعة لمحفظه الهلال للمشاريع الناشئة، توقيع اتفاقيات مع جهات حكومية هندية لدعم القدرات المتكاملة في قطاع الفضاء. ووقعت الشركة رسمياً اتفاقية امتياز لتطوير أول كوكبة هندية لرصد الأرض ضمن نموذج شراكة بين القطاعين العام والخاص.

وعلى مدى السنوات الأربع المقبلة، ستتولى بيرسايث تصميم وبناء وإطلاق قمرين صناعيين مزودين بتقنية الرادار ذي الفتحة الاصطناعية، من أصل 12 قمراً صناعياً ستضمها هذه الكوكبة. وبالتوازي مع ذلك، تواصل الشركة تطوير أقمار صناعية مخصصة للمراقبة البحرية على مدار الساعة.

كما وقعت بيرسايث مذكرة تفاهم مع حكومة ولاية غوجارات لإنشاء مركز يركز على تصنيع الحمولات الرادارية والأقمار الصناعية، في خطوة تدعم القدرات الهندية المتكاملة في هذا المجال.

ومن المنتظر أن يسهم هذا المرفق في تطوير القدرات المحلية عبر مختلف حلقات سلسلة القيمة في قطاع الفضاء، بدءاً من تطوير الحمولات ووصولاً إلى تصنيع الأقمار

ميش تجمع 75 مليون دولار في جولة تمويلية من الفئة C بتقييم يبلغ مليار دولار لبناء شبكة موحدة لمدفوعات الأصول الرقمية



وسيوحه التمويل الجديد إلى دعم المرحلة المقبلة من نمو الشركة، بما يشمل توسيع نطاق التكامل مع المحافظ الرقمية ومنصات التداول وشركاء المدفوعات، وتطوير البنية الأساسية بما يدعم السرعة والموثوقية، إلى جانب مواصلة الاستثمار في الامتثال والأمن والقدرات التشغيلية اللازمة للنمو على نطاق أوسع.

وقال بام عزيزي، الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة ميش: «يشهد قطاع الأصول الرقمية ازدهاراً بطبيعته، مع ظهور رموز وبروتوكولات جديدة بشكل متواصل، وهذا التشتت يفرض عبءاً حقيقياً على تجربة المدفوعات لدى المستخدمين. لذلك نركز اليوم على بناء البنية الأساسية اللازمة لربط المحافظ والسلاسل والأصول المختلفة، بما يتيح لها العمل ضمن شبكة موحدة».

ومع انتقال مدفوعات الأصول الرقمية من مرحلة التجربة إلى استخدام أكثر انتشاراً، تزداد أهمية البنية الأساسية القادرة على تقليل التعقيد وتحسين التشغيل البيئي. وأضاف عزيزي: «لن يكون الفائزون في العقد المقبل أولئك الذين يطرحون أكبر عدد من الرموز، بل الجهات التي تبني شبكة تجمع بين مختلف الشبكات».

بلغت قيمة شركة ميش كونيك، المتخصصة في شبكات مدفوعات الأصول الرقمية والتي تعد الهلال للمشاريع الناشئة من بين المستثمرين فيها، مليار دولار عقب إغلاق جولتها التمويلية الأخيرة من الفئة C بقيمة 75 مليون دولار. وتعمل الشركة على تطوير شبكة موحدة لمدفوعات الأصول الرقمية، تهدف إلى تحديث آليات انتقال الأصول بين المحافظ الرقمية وسلاسل البلوك تشين والعملات المختلفة. وتتيح طبقة واجهات برمجة التطبيقات المبنية على تقنيات البلوك تشين للمستخدمين والمنصات تحويل الأصول الرقمية والعملات المستقرة بسلاسة. ومع انتقال الأصول الرقمية تدريجياً من نطاق المضاربة إلى الاستخدام العملي، تطور ميش البنية الوسيطة اللازمة لاقتصاد المدفوعات بين الأصول الرقمية والعملات التقليدية، وكذلك بين الأصول الرقمية نفسها.

وتعالج الشركة تحدياً رئيسياً يتمثل في تجزؤ المنظومة، إذ يحتفظ المستهلكون بأصولهم عبر محافظ وشبكات متعددة، في حين تسعى الشركات والمنصات إلى تسوية مبسطة، ومطابقة مالية واضحة، وتنفيذ موثوق. ويقوم نهج ميش على توفير طبقة بنية تحتية تربط بين منظومات متعددة، وتتيح بدء عمليات الدفع من نطاق واسع من المصادر، مع منح الجهة المستفيدة خيار التسوية بالأصل أو العملة التي تفضلها.

نال مركز بيانات أبيلين للذكاء الاصطناعي التابع لشركة كروسو جائزة «مشروع العام لمراكز البيانات في أميركا الشمالية»



بسرعة توفير القدرة التشغيلية وإمكان تكرار النموذج، لا بالموصفات النهائية وحدها. وقد برز مشروع أبيلين بفضل سرعة إنجازه، مدعوماً بمبادئ تصميم معيارية قابلة للتكرار ونهج متكامل رأسياً يقلل الاعتماد على أطراف متعددة عبر مراحل البناء والنشر المختلفة. وتكتسب هذه العناصر أهمية خاصة في سوق أصبحت فيه المهل الزمنية وسلاسل الإمداد وتعقيدات التشغيل الأولي من أبرز العوامل المؤثرة مع تسارع الطلب على الذكاء الاصطناعي.

ومع اتساع أعباء العمل المرتبطة بالذكاء الاصطناعي، تضع مشاريع مثل أبيلين معياراً جديداً لكيفية توفير قدرات واسعة النطاق ضمن ضوابط تشغيلية قوية وإدارة حرارية فعالة ونهج يضع كفاءة الطاقة في صلب التنفيذ. ويؤكد هذا التكريم التحول المتزايد نحو بنية تحتية صممت خصيصاً للذكاء الاصطناعي، مع تكامل أوثق بين التصميم والإنشاء والتبريد والعمليات التشغيلية لتلبية متطلبات الأداء من دون المساس بالكفاءة.

وبصفتها شركة متخصصة في «مصانع الذكاء الاصطناعي»، تواصل كروسو العمل على توسيع وفرة الطاقة والذكاء من خلال توفير حلول موثوقة وقابلة للتوسع وذات كلفة مناسبة ومراعية للجوانب البيئية للبنية التحتية الخاصة بالذكاء الاصطناعي.

حصل مركز بيانات أبيلين للذكاء الاصطناعي التابع لشركة كروسو، المدرجة ضمن محفظة الهلال للمشاريع الناشئة، على جائزة «مشروع العام لمراكز البيانات في أميركا الشمالية» ضمن جوائز Data Center Dynamics Global Awards لعام 2025. وجاء هذا التكريم للمشروع، المصمم لدعم Oracle Cloud Infrastructure، تقديراً لما يجمعه من تصميم مبتكر وسرعة في الإنجاز وكفاءة في التشغيل واستهلاك الطاقة، بما يعكس المتطلبات الجديدة للأداء والاستدامة في أعباء العمل الحديثة الخاصة بالذكاء الاصطناعي.

ويمتد موقع أبيلين على حرم لمركز بيانات ذكاء اصطناعي بقدرة 1.2 غيغاواط، جرى تطويره لاستيعاب كثافة تشغيلية عالية وقدرات حوسبة فائقة الأداء. وجرى تقديم المشروع بوصفه «مصنعا للذكاء الاصطناعي» صمم خصيصاً لهذا الغرض، لا مجرد مركز بيانات تقليدي، مع بنية تحتية جرى تشكيلها بما يتلاءم مع متطلبات الطاقة والتبريد التي تفرضها تجهيزات الذكاء الاصطناعي من الجيل الجديد. ومن أبرز عناصر هذا التصميم اعتماد أساليب تبريد متقدمة، تشمل تقنيات التبريد السائل، لإدارة الأحمال الحرارية المرتفعة بكفاءة أكبر ودعم التشغيل المستقر على نطاق واسع.

كما تعكس الجائزة نموذج التنفيذ الذي يقف وراء المشروع. فالبنية التحتية للذكاء الاصطناعي باتت تقاس بصورة متزايدة

آلو أتوميكس تمضي نحو إدخال مفاعلها النووي المتقدم من الجيل الجديد إلى مرحلة الحرج بحلول 4 يوليو



تنفيذ قابل للتكرار، بما يشمل الانضباط الصناعي اللازم لتصنيع المكونات واعتمادها ونقلها واختبارها في ظروف التشغيل الفعلية.

وأتمت آلو أتوميكس المراجعة النهائية للتصميم بمشاركة مراجعين مستقلين من وزارة الطاقة الأميركية وهيئة التنظيم النووي الأميركية، في محطة تنظيمية رئيسية عملت عليها الشركة لأكثر من عامين. ويأتي ذلك ضمن سلسلة من الإنجازات المتسارعة، فيما ترى الشركة أن القدرة على الانتقال من التصنيع داخل المصنع إلى التشغيل المرتبط بالشبكة ثم إعادة التزويد بالوقود ضمن جدول زمني ضيق تمثل دليلاً مباشراً على قابلية التوسع التجاري على نطاق واسع.

ويقوم هذا التقدم المتسارع على منظومة واسعة من الشركاء، إذ يشارك أكثر من 127 مورداً من 35 ولاية أميركية وست دول في دعم المشروع. وتمثل إمدادات الوقود النووي إحدى نقاط الاختناق المعروفة في هذا القطاع، لذلك تتعاون آلو أتوميكس مع عدد من أكثر موردي الوقود خبرة لتسريع الوصول إلى السوق، فيما تستند تقنياتها إلى سلاسل إمداد قائمة بالفعل، لا إلى رهانات على اختراقات مستقبلية غير متاحة بعد. كما تسير أعمال تصنيع قضبان الوقود الخاصة بـ Aalo-X وفق الجدول الزمني المحدد لشهر يوليو.

تستعد شركة آلو أتوميكس لإدخال مفاعلها المتقدم من الجيل الجديد Aalo-X إلى مرحلة الحرج بحلول 4 يوليو 2026، بما ينسجم مع الهدف الطموح الذي حددته الحكومة الأميركية العام الماضي لاستعراض جيل جديد من المفاعلات خلال فترة قياسية، وفتح مرحلة جديدة في مجال الابتكار النووي.

ويعد Aalo-X مفاعلاً متقدماً كاملاً على نطاق التشغيل من فئة المفاعلات المعيارية الإضافية، ويضم مبادلاً حرارياً من الصوديوم إلى البخار يغذي توربيناً ومولداً بقدرة 10 ميغاواط كهربائياً، إلى جانب مكثفات مبردة بالهواء وجميع الأنظمة المساندة وأنظمة السلامة. كما يمثل هذا المفاعل وحدة أساسية ضمن منتج الشركة التجاري «Pod»، الذي يمكن توسيعه من وحدة واحدة بقدرة 10 ميغاواط كهربائياً إلى محطة متعددة الوحدات بقدرة تصل إلى 200 ميغاواط كهربائياً. وبمعنى آخر، فإن ما يبنته Aalo-X على مستوى التشغيل يمكن تكراره مرات عدة بوصفه وحدة جاهزة لعمليات النشر المستقبلية.

وتشير الشركة إلى أن التقدم في نشر تقنيات الطاقة النووية المتقدمة لا يعتمد على التكنولوجيا وحدها، بل على القدرة على التنفيذ عبر المعدات والتنظيم والخدمات اللوجستية وسلاسل الإمداد، بحيث تتحرك جميع العناصر في اتجاه واحد. وينصب التركيز على تحويل الطموح الهندسي إلى

الهلال للمشاريع الابتكارية تقود جلسة حول مؤشرات توافق المنتج مع السوق في مهرجان ريادة الأعمال



قادت الهلال للمشاريع الابتكارية، منصة حاضنة الأعمال الداخلية التابعة لشركة الهلال للمشاريع، جلسة ضمن أكبر مهرجان لريادة الأعمال في المنطقة SEF26، ركزت على واحد من أكثر الأسئلة أهمية بالنسبة إلى المؤسسين: كيف يمكن التأكد من أن توافق المنتج مع السوق حقيقي، وليس مجرد زخم مؤقت.

وقدمت رخييل فرناندو، رئيس الهلال للمشاريع الابتكارية، الجلسة وأدارت النقاش الذي تناول كيف تبدو لحظة التحول الفعلية في مسيرة المشروع، ولماذا تظهر في كثير من الأحيان أولاً في سلوك المستخدمين لا في العناوين أو المؤشرات السطحية. وشارك في الجلسة كل من أنوشا إقبال من Qanooni AI، وبنتي موناني من Zofeur، وسانديب إس من Valeo، حيث استعرضوا خبراتهم العملية في انتقال الشركات الناشئة من مرحلة التجربة إلى النمو القابل للتكرار.

الشركات، مثل تحسن أو استقرار معدلات الاحتفاظ ضمن الشرائح المختلفة من المستخدمين، وتراجع طول دورة المبيعات، وتكرار الاستخدام المدفوع بقيمة واضحة وسريعة، وارتفاع حصة الإيرادات المتأتية من العملاء الحاليين، إلى جانب نمو الطلب المباشر بما يقلل الاعتماد على الاستحواذ المدفوع. كما ناقش المشاركون ما الذي ينبغي القيام به عندما لا يكون التوافق مع السوق مكتملاً بعد، بما في ذلك كيفية قراءة ملاحظات العملاء، ومتى يكون من الأفضل تضيق الشريحة المستهدفة، وأين ينبغي تعديل التسعير وطريقة تقديم الخدمة، وكيف يمكن إعادة توجيه المشروع من دون إرباك السوق أو استنزاف الفريق.

وناقشت الجلسة الفرق بين الاهتمام الأولي والطلب المستمر، وكيفية التمييز بين الطلب الحقيقي والمؤشرات المضللة مثل الارتفاعات المؤقتة في عدد مرات الظهور أو التنزيلات أو التسجيلات لمرة واحدة. كما تطرقت إلى المرحلة الوسطى التي تمر بها كثير من المشاريع، حين تبدو بعض المؤشرات واعدة من الخارج، فيما تكشف معدلات الاحتفاظ بالمستخدمين أو وتيرة الاستخدام أو الاستعداد للدفع صورة أقل وضوحاً.

وتواصل الهلال للمشاريع الابتكارية دفع مهمتها في احتضان المشاريع الهادفة اجتماعياً وتنميتها، مع إرساء قواعد أقوى عبر محفظتها الحالية وتطوير مجموعة منتقاة من الأفكار الجديدة المنسجمة مع الأولويات والأهداف طويلة الأمد.

ومن خلال أمثلة مباشرة من قطاعات مختلفة، سلطت الجلسة الضوء على المؤشرات التي تصمد فعلاً مع توسع

كافا آند تشاي تدخل مرحلة جديدة تحت اسم وايك كمفهوم مقهى يواكب أنماط الحياة الحديثة المتسارعة



برؤية واضحة وانضباط تشغيلي يدعم النمو على المدى الطويل. وفي إطار هذا التحول، يخضع المتجر الرئيسي في مول الإمارات بدبي حاليا لعملية تطوير شاملة تعكس الهوية الجديدة، من خلال لغة بصرية أوضح، وهيكل قائمة أكثر دقة يركز على المنتجات الوظيفية، وتجربة عميل أكثر انسجاما مع التموضع الجديد.

وسيشكل هذا الموقع المرجع الأساسي لفروع وايك المقبلة، كما سيمثل الانطلاقة الميدانية لهذه المرحلة الجديدة.

ويعكس هذا الانتقال توجهها أوسع ضمن الهلال للمشاريع الابتكارية نحو بناء مشاريع ترتبط بالواقع الثقافي، وتقوم على أسس تشغيلية واضحة، وتملك مقومات النمو المستدام. ويمثل وايك نموذجا أكثر تركيزا يجمع بين الطموح التجاري والتنفيذ المدروس وبناء قيمة طويلة الأجل.

بعد سنوات من بناء كافا آند تشاي كعلامة مقاهٍ محلية تنطلق من قيم الكرم العربي وروح المجتمع، تدخل الشركة اليوم فصلا جديدا من مسيرتها. إذ تتحول كافا آند تشاي إلى وايك، وهو مفهوم جديد للمقاهي صمم ليلائم أنماط الحياة الحديثة المتسارعة. ولا يقتصر هذا التحول على تغيير الاسم أو الهوية البصرية، بل يمثل نقلة مدروسة تستند إلى ما راكمته الشركة من خبرات وما طورته وأثبتته على أرض الواقع عبر السنوات.

وتشهد تفضيلات المستهلكين اليوم تحولا نحو خيارات أكثر وعيا ووضوحا في الغاية. فالمستهلك لم يعد يبحث عن القهوة وحدها، بل عن طقوس يومية تدعم التركيز والطاقة والإنتاجية والاستهلاك الواعي. ويأتي وايك استجابة مباشرة لهذا التحول، إذ يستلهم الحيوية الفكرية التي عرفت بها المقاهي التاريخية، ليعيد تقديم تجربة المقهى بوصفها مساحة للصفاء والوظيفة والتفاعل الهادف، مع الحفاظ على الدفء والشمول والأصالة الثقافية التي ميزت كافا آند تشاي.

ويتعزز هذا التحول من خلال استمرار الشراكة مع كيتوبي، بما تتيحه من خبرة تشغيلية وقدرات في سلاسل الإمداد وبنية تحتية داعمة للنمو، وهو ما يوفر قاعدة قوية مع انتقال العلامة إلى هويتها الجديدة ومواصلة الارتقاء بمعايير التنفيذ. ويعمل وايك وكيتوبي معا على بناء هذا المفهوم الجديد

مؤتمر «ثورة الميكروبيوم» يسلط الضوء على إمكانات محور الأمعاء والدماغ في رسم ملامح مستقبل الصحة



ويظل تمكين الطاقات الشابة عنصراً أساسياً في بناء اقتصادات أكثر جاهزية للمستقبل وأكثر قدرة على الصمود. وتسهم مبادرات مثل برنامج «رؤاد الأعمال الشباب» في الجامعة الأميركية في الشارقة في رفد منظومة أوسع تدعم الابتكار ذي الأثر، لا سيما عند التقاء التعليم بالفرص ومسارات التنمية طويلة الأمد.

ومن خلال هذه الشراكة، تواصل الهلال للمشاريع تركيزها على دعم البيئة التي تتيح انتقال الابتكار من القاعات الدراسية إلى التطبيق العملي، ومساندة الجيل المقبل وهو يستكشف مسارات تقود إلى نتائج ملموسة ومستدامة.

تواصل الهلال للمشاريع دعمها للجامعة الأميركية في الشارقة من خلال مساندة برنامج «رؤاد الأعمال الشباب»، في امتداد لشراكة قائمة منذ عام 2015 تعكس اهتمام الشركة بدعم ريادة الأعمال والابتكار لدى الشباب عبر مبادرات عملية ترتبط بواقع الأعمال.

ويربط البرنامج الطلبة بقيادة من مختلف القطاعات وخبراء من ذوي التجربة، بما يتيح لهم الاطلاع على الجوانب العملية المرتبطة بتطوير الأفكار واختبار الحلول وتنمية التفكير الريادي. ومن خلال وصل الجانب الأكاديمي برؤى واقعية من عالم الأعمال والقيادة، يسهم البرنامج في تزويد الطلبة بالمهارات والثقة والعلاقات التي يمكن أن تدعم مساراتهم المهنية والريادية.

مؤتمر «ثورة الميكروبيوم» يسلط الضوء على إمكانات محور الأمعاء والدماغ في رسم ملامح مستقبل الصحة



كما أتاح الورشة للمشاركين الإسهام بصورة مباشرة من خلال أنشطة الزراعة، بما ربط بين المعرفة والتطبيق، وأكد أهمية المشاركة العملية في ترسيخ الوعي البيئي وتنمية حس المسؤولية المشتركة.

وقدمت الزيارة أيضا صورة أوضح عن دور المشاتل الكبيرة في خدمة أهداف الاستدامة الأوسع، بما يشمل دعم التنوع الحيوي، وتحسين جودة الحياة في المدن، ورفع جاهزية عبر مجتمعات أكثر خضرة وقدرة على التكيف مع المتغيرات المناخية.

وتأتي هذه الزيارة ضمن اهتمام الهلال للمشاريع بتطبيق الاستدامة عمليا، من خلال ربط مشاركة الموظفين بمبادرات ميدانية تترجم الالتزامات البيئية إلى نتائج ملموسة.

شارك عدد من موظفي الهلال للمشاريع في زيارة ميدانية بيئية إلى «شجر» في «الجادة» بالشارقة، أكبر مشتل عام في دولة الإمارات والذي طورته «أراد». وجمعت الزيارة بين جولة تعريفية في مرافق المشتل وورشة عملية لزراعة الأشجار، ما أتاح للمشاركين الاطلاع بصورة مباشرة على دور المشاتل في توسيع المساحات الخضراء على نطاق واسع، وأهمية ذلك في دعم الجاهزية المناخية على المدى الطويل.

وخلال الجولة، تعرف الفريق إلى أنواع النباتات المحلية والملائمة للمناخ، وأساليب الزراعة، ومراحل إعداد الأشجار وتجهيزها قبل توزيعها في مختلف المجتمعات والمشاريع. وامتدت التجربة من الإكثار وإدارة المشتل إلى اختيار الأنواع القادرة على النمو في الظروف المحلية، بما أظهر حجم التخطيط التشغيلي المطلوب لتنمية البنية الخضراء والمحافظة عليها في البيئات الجافة.

ويحتضن «شجر» أكثر من 130 ألف شجرة قبل زراعتها في المساحات العامة والمشاريع العمرانية، بما يعكس الحجم المطلوب لتوسيع الغطاء الشجري ودعم الحلول المستندة إلى الطبيعة.

MIT Solve تحتفي بمرور عشرة أعوام على دعم الحلول الرائدة لأبرز التحديات العالمية



نقطة الرعاية، حتى من دون الحاجة إلى الكهرباء أو الإنترنت عند الضرورة، مع إصدار تقرير كامل خلال الزيارة نفسها. وحتى اليوم، خضعت أكثر من 450 ألف امرأة للفحص، وأسهمت تقنية الكشف المبكر التابعة للشركة في إنقاذ أكثر من 8 آلاف حياة.

أما Visilant، فتعمل على معالجة تحدٍ صحي واسع النطاق، إذ يعيش أكثر من مليار شخص حول العالم مع ضعف بصري أو فقدان للبصر كان من الممكن تجنبه أو علاجه عبر الكشف المبكر. وتسهم الشركة في تضيق هذه الفجوة من خلال جعل الفحص متاحاً بصورة عملية في مواقع تقديم الرعاية. ويستخدم جهاز Seeker™ المدعوم بالذكاء الاصطناعي هاتفاً ذكياً لالتقاط صور عالية الجودة للعين ورصد الحالات التي تهدد البصر في مراحل مبكرة، بما يتيح الإحالة للعلاج أينما وجدت الرعاية. ومن خلال شراكاتها مع منظمات غير حكومية ومستشفيات متخصصة بالعيون في خمس ولايات هندية، تستهدف الشركة فحص مليون مريض خلال السنوات الثلاث المقبلة.

كما برزت I Read Arabic في التعامل مع فجوة مستمرة في مجال محو الأمية، تقوم على أن تحسّن مستويات القراءة يرتبط بإتاحة تدريب منتظم ومخصص لكل متعلم وعلى نطاق واسع. وتخدم منصتها، التي تجمع بين التعلم الذاتي والذكاء الاصطناعي، متعلمين في 18 دولة عبر المدارس الحكومية والخاصة والمنظمات غير الحكومية ومجتمعات اللاجئين.

احتفت مبادرة MIT Solve بمرور عشرة أعوام على دعم الحلول الرائدة للتحديات الأكثر إلحاحاً على مستوى العالم، مع التطلع إلى توسيع أثرها الإيجابي خلال العقد المقبل. وتفتخر الهلال للمشاريع بكونها جزءاً من مجتمع المبادرة، وبشراكتها في عدد من المبادرات المهمة التي تدعم رسالتها في ربط رواد الأعمال أصحاب الرؤى بالموارد اللازمة لتحويل الأفكار الواعدة إلى أثر عملي قابل للتوسع.

وخلال عام 2025، تُظمت بالتعاون بين الجانبين أول عيادة لتحديات MIT Solve باللغة العربية، كما أطلقت، بعد جائزة الهلال للمشاريع للابتكار المناخي التي قُدمت خلال مؤتمر الأطراف COP28، النسخة الأولى من جائزة MIT Solve - الهلال للمشاريع للذكاء الاصطناعي من أجل الابتكار الاجتماعي، وذلك على هامش أسبوع اجتماعات الجمعية العامة للأمم المتحدة في نيويورك. وفاز بالجائزة مبتكرو I Read Arabic و Visilant و SmartScope و Littoral.

وبرزت Littoral Intelligence بوصفها أحد الحلول اللافئة في مواجهة التحدي المتسارع المرتبط بتزايد المخاطر الساحلية، ففي ظل تآكل 24% من السواحل عالمياً، وخسائر تقدر بنحو 100 مليار دولار سنوياً، تحتاج الحكومات والموانئ والفنادق والمشروعات الساحلية إلى رؤية استباقية تساعد على اتخاذ قرارات عملية. وتوفر الشركة منصة تقنية متقدمة تقدم معلومات تنبؤية عن السواحل بالاعتماد على تحليل صور الأقمار الصناعية والتنبؤ المدعوم بالذكاء الاصطناعي، بما في ذلك توقعات تغير خطوط الشواطئ.

وفي مجال صحة المرأة، تبرز Smart Scope من خلال معالجة فجوة لا ترتبط بالوعي بقدر ما ترتبط بإمكانية الوصول إلى فحوص عملية وسريعة يمكن استخدامها في مواقع تقديم الرعاية نفسها. ويتيح حل الشركة للكشف عن سرطان عنق الرحم بمساعدة الذكاء الاصطناعي إجراء الفحص في



عن الهلال للمشاريع:

الهلال للمشاريع، شركة عالمية رائدة في تنمية أعمال عالمية متنوعة ومستدامة تتميز بقدرتها على النمو والتوسع وتحقيق الربح.

تقع مقر الشركة في دولة الإمارات العربية المتحدة ولها عمليات في ١٥ دولة، وتعمل ضمن أربع منصات هي:

- الهلال للمشاريع التطويرية: المنصة التي تتولى الشركات العاملة تحت مظلة الهلال للمشاريع، وتركز الشركة على البنية التحتية الذكية باعتبارها المحرك الرئيسي للنمو والتطور الاقتصادي.
- الهلال للمشاريع الاستثمارية: منصة الاستثمارات الاستراتيجية في الشركات وصناديق الأسهم الخاصة في مراحلها المتقدمة.
- الهلال للمشاريع الناشئة: منصة رأس المال الاستثماري المؤسسي المخصص للشركات وصناديق رأس المال الاستثماري العالمية سريعة النمو في مراحلها الأولى، والتي تعتمد في تشغيل عملها على التكنولوجيا.
- الهلال للمشاريع الابتكارية: حاضنة الأعمال الناشئة الخاصة بالهلال للمشاريع التي تتولى تأسيس أعمال تتسم بالمسؤولية الاجتماعية والبيئية.

تتبنى الهلال للمشاريع إطار عمل استثماري وتشغيلي طويل الأمد يقوم على الحوكمة المؤسسية والنمو الشامل والممارسات المهنية المسؤولة.

crescententerprises.com



ce@crescent.ae



CrescentEnterp



Crescent Enterprises



Crescent Enterprises



+971 6 554 7222

